



ТЕЛЕРЕКЛАМА

2018-2019

Москва, 3 октября 2018



2018 **УСПЕШНЫЙ**



ДЕНЬ БРЕНДА 2017

НАШ ПРОГНОЗ НА 2018 ГОД

Телереклама Платежеспособный спрос

+ 10%

Sell Out

95-97%

Средняя медиаинфляция

+ 15-20%



ДЕНЬ БРЕНДА 2018

FY2018ОЦЕНКА ПО РЕЗУЛЬТАТАМ 9М

Телереклама Динамика бюджетов

+ 11%

Sell Out

96%

Средняя медиаинфляция

+ 16%



Телесмотрение 2018

ОЖИДАНИЯ VS ФАКТ





Драйверы роста

ДИНАМИКА БЮДЖЕТОВ ОТДЕЛЬНЫХ ТОВАРНЫХ КАТЕГОРИЙ НА ТВ

Январь-Сентябрь 2018 / Январь-Сентябрь 2017. Федеральное размещение, классическая реклама

Группы товаров и услуг	Прирост бюджетов	Доля в бюджетах
Интернет-сервисы	+140%	5.2%
Предприятия общественного питания	+57%	1.8%
Одежда и обувь	+55%	0.8%
Финансовые и страховые услуги	+47%	6.5%
Мобильные устройства связи	+43%	1.1%
Телеком	+27%	6.0%
Досуг, развлечения, туризм, отдых	+25%	1.5%
Легковые автомобили	+19%	4.2%
Прохладительные напитки	+18%	3.3%





FIFA World Cup 2018



+2%

к телерекламным бюджетам всего года +10%

к телерекламным бюджетам июня-июля



Лето 2018: либерализация законодательства

с 9 до 12 мин/ч



Уже осенью 2018







проданного инвентаря

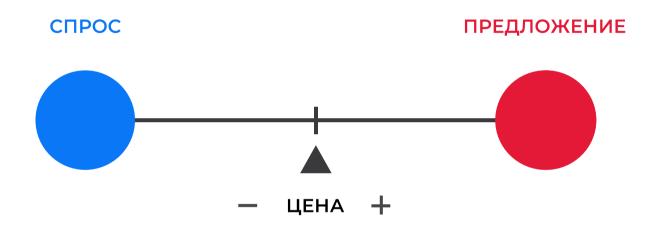


2019

ГИБКОСТЬ И КАЧЕСТВО



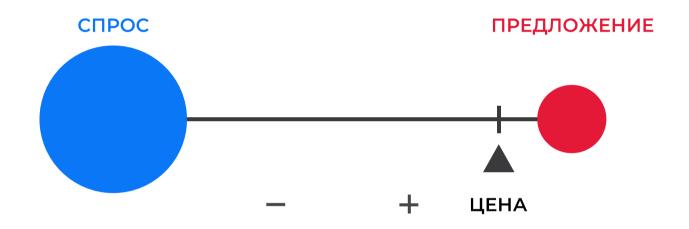
Ценообразование



На любом рынке рост спроса на товар или услугу удовлетворяется либо увеличением предложения, либо изменением цены



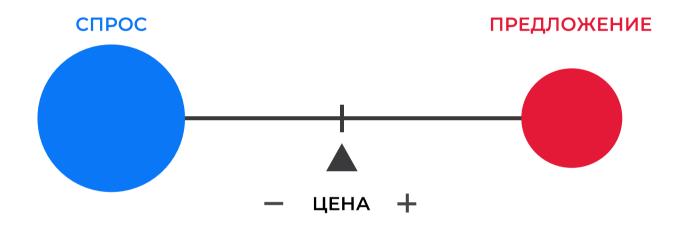
Ценообразование



На протяжении всей истории российского рекламного рынка единственным регулятором растущего спроса на телерекламу было увеличение ее цены из-за все новых законодательных ограничений предложения и естественного сокращения телесмотрения



Ценообразование



Сейчас впервые за 30 лет существования российского рекламного рынка, появилась возможность удовлетворить спрос не ростом цены, а увеличением и качеством предложения



ВПЕРВЫЕ ЕСТЬ ВОЗМОЖНОСТЬ

УВЕЛИЧИТЬ ПРЕДЛОЖЕНИЕ



В ЦЕЛОМ РЕКЛАМЫ СТАНЕТ

НЕ БОЛЬШЕ

А ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ РЕКЛАМОДАТЕЛЕЙ БУДЕТ СУЩЕСТВЕННО БОЛЕЕ

ЭФЕКТИВНЫМ



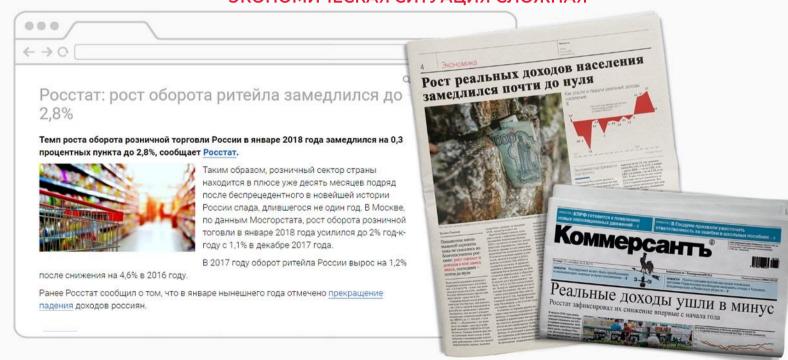
Источники роста рынка





Рекламный рынок напрямую зависит от потребительского

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СИТУАЦИЯ СЛОЖНАЯ

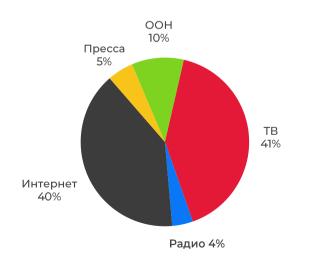




Конкурентное поле и источник роста для ТВ – немедийные маркетинговые бюджеты

ОЦЕНЕННЫЕ БЮДЖЕТЫ 2017

417 МЛРД РУБ. БЕЗ НДС



НЕОЦЕНЕННЫЕ БЮДЖЕТЫ 2017

~ 400 МЛРД РУБ.

- Листовки Ходячие хот-доги Инсталляции
- Ценовые акцииВыставки/ярмаркиВирусный маркетингПрограммы лояльности









Инструменты достижения цели: гибкость ценообразования и повышение качества размещения

Либерализация законодательства



ГИБКОСТЬ ЦЕНЫ

Технологии и продукты



КАЧЕСТВО РАЗМЕЩЕНИЯ



Год продаж по модели BigTV

СКВОЗНОЙ РЕКЛАМНЫЙ БЛОК В ТВ КОНТЕНТЕ В РАЗЛИЧНЫХ СРЕДАХ

ТВ в интернете = контакт с самой востребованной аудиторией

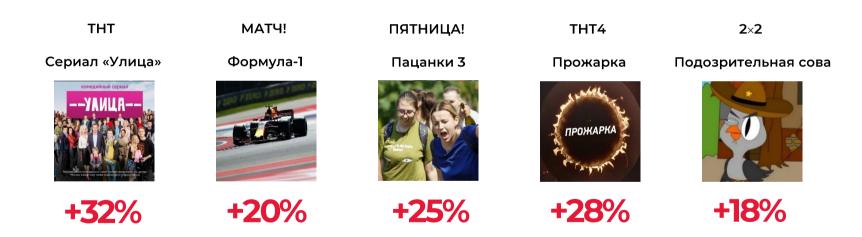
2017 **M4TU 1111 111**

BigTV 2018 = TV + desktop



Рост аудитории за счет BigTV

ОТДЕЛЬНЫЕ ЛИНЕЙКИ ЭФИРНЫХ СОБЫТИЙ



И это без учета мобильного смотрения!



BigTV 2019 TV + desktop + mobile





















Виртуальные рекламные каналы (Единый, Мужской, Женский)

2018 2019

43 канала

8,4%

Доля аудитории ВРК по 20-45 янв-авг. 2018, Mediascope



Виртуальные рекламные каналы (Единый, Мужской, Женский)

2018

43 канала

- Прогноз и продажи инвентаря по рейтингам БЦА
- Молодая аудитория
 и Light TV-viewers, трудно
 достижимые на эфирном ТВ

+46%

Динамика бюджетов всего тематического ТВ в 1П2018/1П2017

+99%

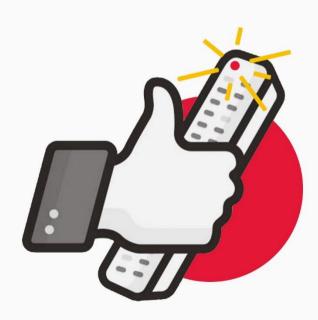
Динамика бюджетов ВРК НРА в 1П2018/1П2017



Hbb TV

HYBRID BROADCAST BROADBAND TELEVISION

Тестируем технологию





Programmatic размещение

ФИКСИРОВАННОЕ

Запущено и эффективно работает

«ПЛАВАЮЩЕЕ»

Пилотный режим





Размещение рекламы по потребительским сегментам

HA 5A3E MARKETING INDEX (GLOBAL TGI)

Пилотный режим







На 2019 мы готовы сделать рекламодателям предложение, от которого будет сложно отказаться

Вместе мы заработаем больше!





