

Анна Захарова

Руководитель направления трейд-маркетинга и оффлайн коммуникации Ozon fresh

Я создаю и реализовываю успешные маркетинговые кампании, социальные проекты

В фуд-ритейле более 15 лет, из них 5 лет в онлайн-ритейле

②

Если есть вопросы по маркетингу, промо и продвижению, вам ко мне

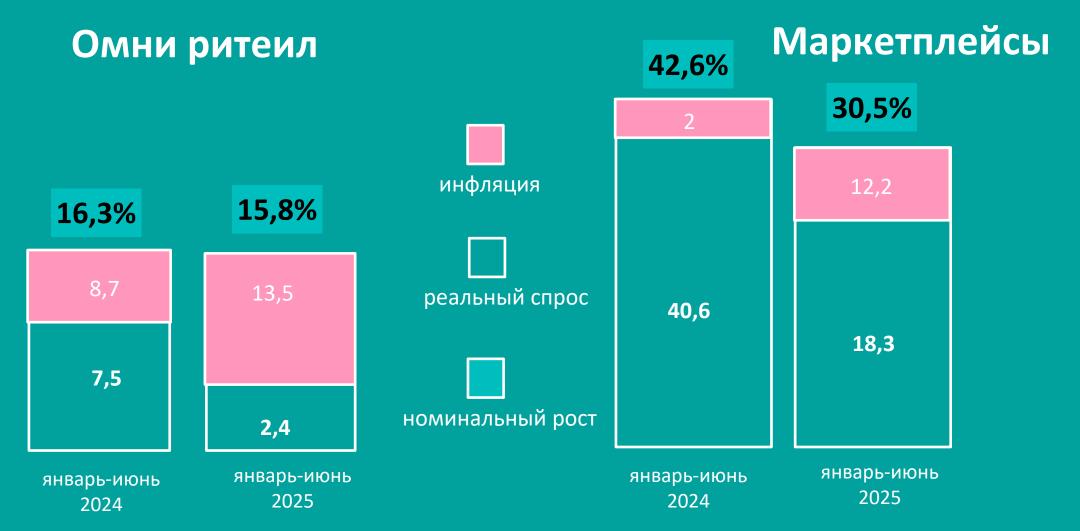
②

Динамика FMCG

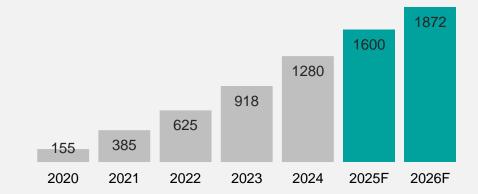
Традиционный ритеил и маркетплейсы



Сравнение динамики роста потребления омниканального ритейла и маркетплейсов



Poct eGrocery от всего PTO Food: рост продолжается



Прирост H1'25 vs H1'24,%	Деньги	Упаковки
Гипермаркеты	8,7	-3,2
Супермаркеты	8,1	-4,9
Минимаркеты	8,8	-4,7
Хард-дискаунтеры	50,3	31,3
Софт-дискаунтеры	13,4	1,1
eGrocery	30,5	23,0

FMCG-рынок сохраняет самую высокую значимость в «кошельке» покупателя

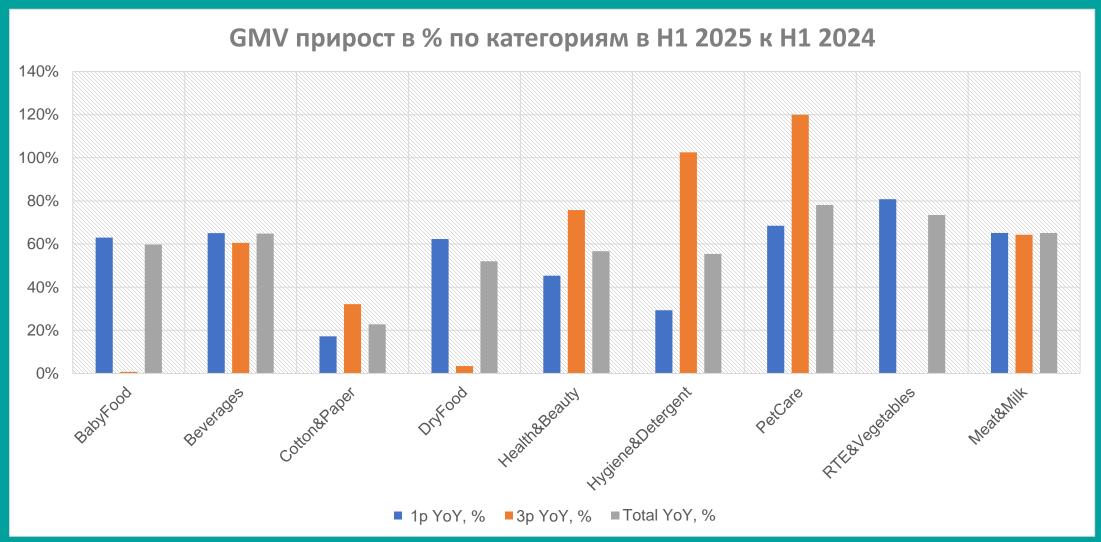
40% месячного бюджета уходит на покупку товаров повседневного спроса







Средний прирост категорий по продажам в рублях Н1 25 к Н1 24 - более 60%



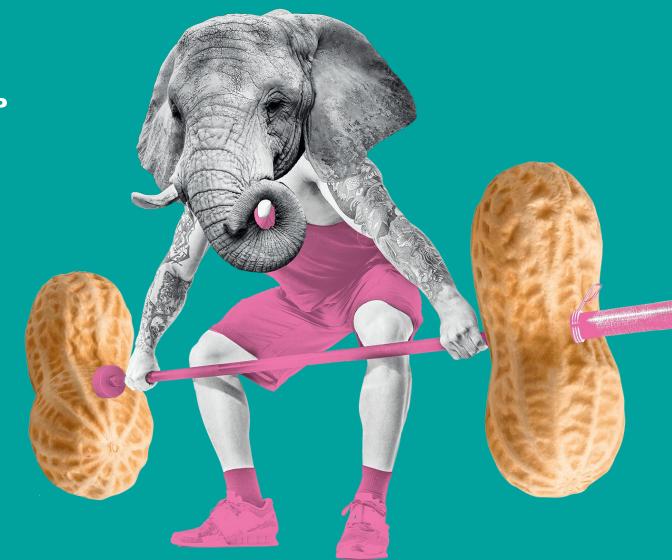


А что сейчас с трафиком?

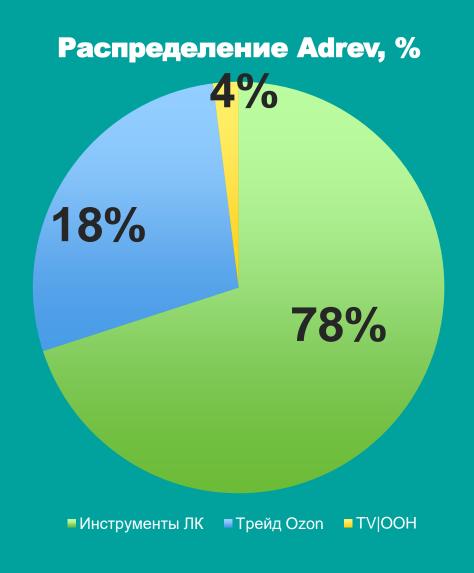
> 33 000 000 уникальных посетителей в день

> 80 000 000 ceccий в день

> 12 000 активных селлеров FMCG



80% - доля инструментов медийной рекламы и продвижения в бюджете на рекламу селлеров





Как не переплатить за привлечение и удержание покупателя?



Активно используем инструменты ЛК: проверяйте гипотезы, меняйте сегменты, проводите аудит, используйте автостратегию



Смотрим трезво: карточка, контент, прайс индекс, скорость доставки, доступность товаров, отзывы



Работаем с ЦА: все инструменты можно таргетировать



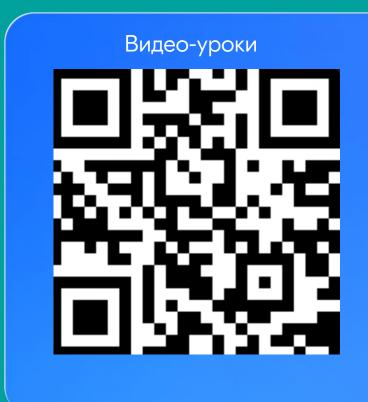
Участвуем в промо Ozon



Строим бесшовную коммуникацию, соединяем инструменты поддержки

Нативный ЛК + вебинары и обучение = самостоятельное ведение РК











Остаёмся оzon на связи! fresh





Анна Захарова annzakharova@ozon.ru