

«Сделано в Москве»: опыт создания комьюнити предпринимателей



Типичный участник



СТОЛИЧНЫЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ, КОТОРЫЙ СОЗДАЕТ НА ТЕРРИТОРИИ СТОЛИЦЫ ТОВАРЫ ДЛЯ В2С И В2В АУДИТОРИИ, его продукт относится к среднему ценовому сегменту.

БРЕНД РАЗВИВАЕТ ОДИН ОСНОВАТЕЛЬ, ЛИБО ШТАТ СОТРУДНИКОВ НЕ ПРЕВЫШАЕТ ПЯТИ ЧЕЛОВЕК.

Возраст бизнеса

+1 год

Годовая выручка в бизнесе

>1 МЛН РУБ.



Форматы взаимодействия коммьюнити



Внешние - публичные форматы

медиапродвижение: Участники проекта получают возможность рассказать о себе в рамках интервью для СМИ и публикаций в социальных сетях.

отраслевые выставки и форумы: Участники представляют свои проекты в рамках коллективного стенда проекта, а также знакомятся друг с другом.

Деловая программа: Участники становятся частью сессии, дискуссий, мастер-классов проекта в рамках отраслевых конференций.

Внутренние

подписка на закрытый ТГ-канал проекта «Сделано в Москве»: получение актуальных новостей, анонсов о мероприятиях, а также полезной информации об участниках.

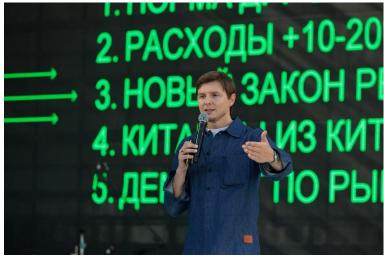
вступление в закрытый чат комьюнити проекта: живое общение с участниками, обмен опытом и полезными контактами, связь с менеджерами проекта.

Закрытые встречи комьюнити проекта: серия квартальных офлайн-мероприятий на площадках проекта для нетворкинга и обмена эксклюзивной информации о проектах, в том числе анонсы мероприятий в числе первых.



Форматы взаимодействия коммьюнити

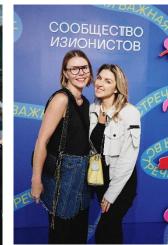




















Обратная связь предпринимателей о комьюнити



Участников проекта «Сделано в Москве» развивают новые деловые связи и коллаборации благодаря комьюнити











СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

