

ДЕТСКИЕ СООБЩЕСТВА: СОЗДАВАТЬ ИЛИ ИНТЕГРИРОВАТЬСЯ?

ШУБИНА ЕВГЕНИЯ

Digital-директор бизнеса «Игрушки»

OOO «POCMЭH»



POCM3H

Детская компания с 30-летней историей: лидер индустрии детских игрушек и крупнейшее детское издательство в России















ОСОБЕННОСТИ ЦА



C KEM PAGOTAEM?

- УЗКОСПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ЦА ДЕТИ ОТ 3 ДО 14 ЛЕТ, ЯДРО 5-10 ЛЕТ
- Аудитория СЕГМЕНТИРУЕТСЯ ПО ПОЛУ
- НА НИХ НЕЛЬЗЯ ТАРГЕТИРОВАТЬСЯ КЛАССИЧЕСКИМИ ИНСТРУМЕНТАМИ

вызовы:

- УХОД И БЛОКИРОВКА ТРЕНДОВЫХ ДИДЖИТАЛ-ПЛОЩАДОК И ТВ-ИНВЕНТАРЯ
- ВЫСОКАЯ КЛАТТЕРНОСТЬ В ТРАДИЦИОННЫХ КАНАЛАХ КОММУНИКАЦИИ
- РАССРЕДОТОЧЕНИЕ АУДИТОРИИ ПО ПЛОЩАДКАМ, СЛОЖНОСТИ ПОИСКА АУДИТОРИИ ДЛЯ КАЧЕСТВЕННОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ







СТРАТЕГИЯ 1

ИНТЕГРИРОВАТЬСЯ В СУЩЕСТВУЮЩИЕ КОММЬЮНИТИ



ДАНО: БРЕНД ВОЛЧКОВ INFINITY NADO

ЦА: МАЛЬЧИКИ 6-9 ЛЕТ

Лидер в своей категории

№2 по обороту в категории брендовых игрушек для мальчиков в 2024 года на маркетплейсах*

* По данным Mpstats

ЗАДАЧА:

КАК РАСТИ ДАЛЬШЕ, ЕСЛИ ТЫ ЛИДЕР?





РЕШЕНИЕ





КОЛЛАБОРАЦИЯ С СООБЩЕСТВОМ КИБЕРСПОРТИВНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ STANDOFF 2

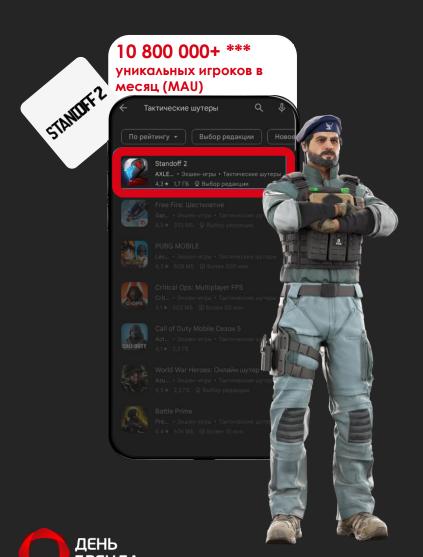


STANEOFF 2



4TO TAKOE STANDOFF 2





№1 тактический шутер в Google Play, имеющий более 200 000 000 скачиваний

№1 по количеству поисковых запросов среди всех игр в Yandex*

№3 приложение в России

по ежедневной аудитории (после YouTube и TikTok)**

anuary - June 2023					
Nº	Brand	YoY	Queries		
1	Standoff 2	110%	53 225 639		
2	World of Tanks Blitz	52%	4 595 420		
3	PUBG Mobile	15%	3 953 439		
4	Garena Free Fire: Rampage	42%	3 359 261		
5	Call of Duty: Mobile	65%	1 194 090		

Forbes					
Приложения	Владелец	Сегмент	Время, проведенное пользователем за сутки, мин.	Ежедневная активная аудитория, тыс.	
PUBG Mobile: Aftermath	Tencent	Игры	91	875,681	
YouTube Детям	Google	Видео	85	629,553	
YouTube	Google	Видео		33721,497	
TikTok	ByteDance	Социальные сети		25375,991	
Empires and Puzzles	Zynga	Игры		657,364	
Roblex	Roblex Corporation	Игры			
TikTok Lite	ByteDance	Социальные сети		1059,348	
World of Tanks Blitz	Wargaming	Игры		892,187	
Standoff 2	Axlebolt	Игры		969,509	
Fishdom: Deep Dive	Playrix	Игры		641,159	
				Источник Media	

^{*}Источник: Yandex Wordstat, Январь-Июнь 2023

^{**}Источник: Mediascope, Россия, 12+, 2021-2022

^{***}Источник: внутренняя статистика разработчика, среднее МАИ по месяцам в течение 2023 года, только РФ

ГЛАВНЫЙ ИНСАЙТ



ПРИ ВЫХОДЕ НА НОВУЮ ТЕРРИТОРИЮ СЛЕДУЙ СЛОЖИВШИМСЯ ПРАВИЛАМ ИГРЫ НА НЕЙ







ЧЕГО МЫ ДОСТИГЛИ



ОХВАТЫ:



000+ участников офлайн-баттла

200 000 охват онлайн-

8 819 747 медиаохват PR с угоминанием турнира Winline EPIC Standoff 2 Major

КОММЕРЧЕСКИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ:

РОСТ БРЕНДА В ОБОРОТЕ К ПРЕДЫДУЩЕМУ ПЕРИОДУ









CTPATEГИЯ 2

ПРОКАЧИВАТЬ СОБСТВЕННОЕ СООБЩЕСТВО



ДАНО: БРЕНД МАШИНОК-ТРАНСФОРМЕРОВ ДИКИЕ СКРИЧЕРЫ

ЦА: МАЛЬЧИКИ 6-9 ЛЕТ

Лидер в своей категории

Входит в ТОП-3 брендов для мальчиков в России за 2024 г.*

* По данным Mpstats

ЗАДАЧА:

КАК ПОВЫСИТЬ ЛОЯЛЬНОСТЬ И ВОВЛЕЧЕННОСТЬ ЦА?







РЕШЕНИЕ



ОБЩЕНИЕ С «ОЖИВШИМИ» ГЕРОЯМИ МУЛЬТСЕРИАЛА

ВНЕДРЕНИЕ ЧАТ-БОТА НА БАЗЕ ИИ С ЭФФЕКТОМ ЖИВОГО ОБЩЕНИЯ





ГЛАВНЫЙ ИНСАЙТ



ДАТЬ ЦА ЖЕЛАЕМОЕ – «ОЖИВИТЬ» ПЕРСОНАЖЕЙ И СДЕЛАТЬ ИХ ЛУЧШИМИ ДРУЗЬЯМИ ДЕТЕЙ







ЧЕГО МЫ ДОСТИГЛИ



ОХВАТЫ:

500+ сообщений в сутки (VS 40 общений до внедрения чат-бота)

В 5 раз вырос органический охват жонтента

В 10 раз выросли общие

12,1 вырос ER (VS 5% - период запуска)

КОММЕРЧЕСКИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ:

В 9 раз вырос оборот фокусной коллекции (при сравнении оборота за 2 месяца до РК и 2 месяца после, без учета сезонности)





ТАК СОЗДВАТЬ ИЛИ ИНТЕГРИРОВАТЬСЯ?









СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

ЕВГЕНИЯ ШУБИНА

Digital-директор бизнеса «Игрушки» ООО «РОСМЭН»