







## Сегментация и ретаргетинг **BVKADS**:

как превратить данные в эффективные тактические решения для mobile



Александра Мареева

Руководитель группы продвижения мобильного приложения Спортмастер



Елизавета Демидова

Руководитель группы развития мобильной рекламы i.com





## СПОРТМАСТЕР: ЦИФРОВАЯ ПЛАТФОРМА ДЛЯ АКТИВНОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ

**Модель атрибуции** 

Last non-direct click

Цели

User Acquisition Re-engagement

Задачи

Наращивание объема продаж и установок приложения





## АУДИТОРНЫЕ СЕГМЕНТЫ В VK ADS







Молодые женщины



Молодежь





#### Семьи с детьми



Спортмастер

Реклама · 6+

Columbia: надёжные ботинки для зимних путешествий. Заказывайте в приложении Спортмастер.



Двойной кешбэк бонусами

Приложение

В магазин



Спортмастер

Реклама · 6+

Выбирайте для зимы технологичную коллекцию Outventure. Скидки до 70% в приложении!



Скидки до 70%

Заказать



Скидки до 70%

Заказать







#### Женщины



#### Спортмастер

Реклама · 6+

Уютные образы на каждый день в приложении. Покупай со скидками до 70%.





Скидки до 70%

Скидки до 70%

**Установить** 

**Установить** 









#### Молодежь



#### Спортмастер

Реклама · 6+

Стильная подборка одежды для зимних образов в приложении! Доступна оплата частями.



**Оплата частями** Приложение

Установить





#### Спортмастер

Реклама · 6+

Дополни повседневный аутфит трендовыми кроссовками. Заказывай свою пару в приложении!





Двойной кешбэк бонусами

Двойной кешбэк бону

В магазин

В магазин





## НАСТРАИВАЕМ ТАРГЕТИНГ НА КАЖДЫЙ СЕГМЕНТ

интересы

ключевые запросы

look-alike

CDP

ретаргетинг по событиям







## ПРЕВРАЩАЯ ЛОГИ В ЦЕННОСТЬ: СЕГМЕНТАЦИЯ РЕТАРГЕТИНГА ДЛЯ E-COMMERCE OT I.COM

01 сбор логов поведения пользователей

о2 анализ касания с экраном, события и время на каждом этапе

определяем сегменты с потенциально высокой эффективностью

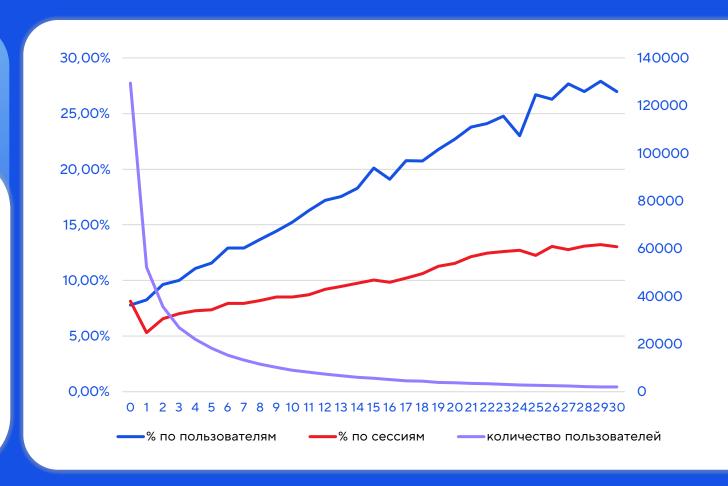




## ОТ ДАННЫХ К ИНСАЙТАМ: ЧТО ВЛИЯЕТ НА КОНВЕРСИИ

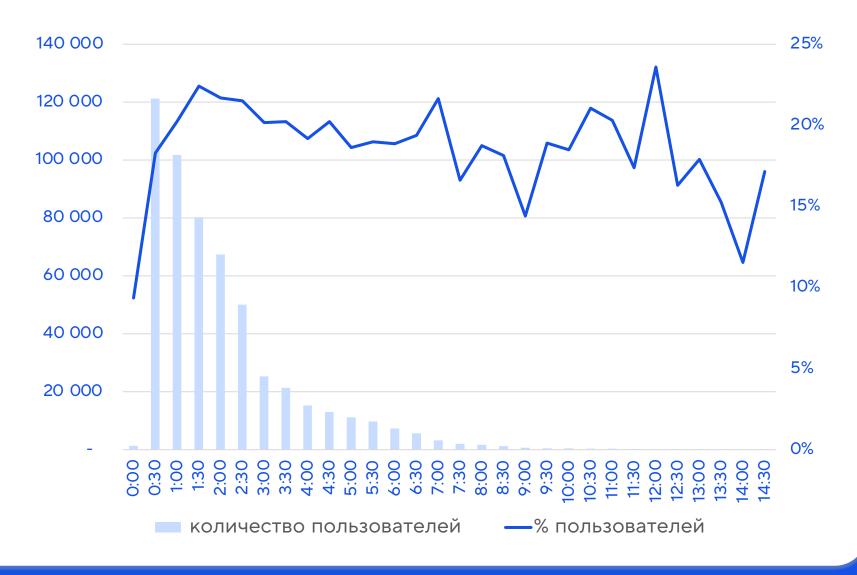
гипотеза

Просмотр большого количества карточек товара указывает на высокую вовлеченность и осознанность выбора









# **2** гипотеза

Длительный просмотр карточки товара повышает вероятность покупки





### МЕХАНИКА ТЕСТИРОВАНИЯ СЕГМЕНТОВ

масштабирование перфоманс-отдачи UA

на основе рекламных идентификаторов пользователей, полученных в результате установки приложения, проводим сегментацию по микро-конверсиям

применение А/В подхода

формируем сегменты с высокой и низкой конверсией на основе количества карточек и времени их просмотра





## ФОКУС НА ЦЕНУ ДЛЯ ДОСТИЖЕНИЯ ЦЕЛИ



#### Спортмастер

Реклама · 6+

В Спортмастере Распродабрь! Обновите гардероб со скидками до 70% в приложении.



Скидки до 70%

В магазин



Скидки до 70%

В магазин



#### Спортмастер

Реклама · 6+

В Спортмастере распродажа! Выбирай обувь любимых брендов со скидками до 70% в приложении



Экспресс-доставка

В магазин



Экспресс-доставка

В магазин



#### Спортмастер

Реклама · 6+

В Спортмастере Распродабрь! Выбирай трендовую одежду со скидками до 70% в приложении.



Скидки до 70%

В магазин



Скидки до 70%

В магазин





Гипотеза с количеством карточек товара позволила масштабировать объем продаж на 15% в рамках КРІ

top vs not top	количество карточек товара	+ <b>0,4</b> п.п.	+1,2 п.п.	-30 п.п.
top vs benchmark		<b>-0,1</b> п.п.	-0,5 п.п.	+1 n.n.

top vs not top	среднее время просмотра карточки товара	<b>+0,1</b> п.п.	+0,3 п.п.	-21 п.п.
top vs benchmark		-0,4 п.п.	-3,1 п.п.	+44 п.п.

период: 01.11.24-02.12.24

CR ДРР





## КЛЮЧЕВОЙ СТРИМ РАБОТ СПОРТМАСТЕР И I.COM HA SS25



Разработка дополнительных пользовательских сегментов на основе логов



Сегментирование через пересечение данных CDP и MMP

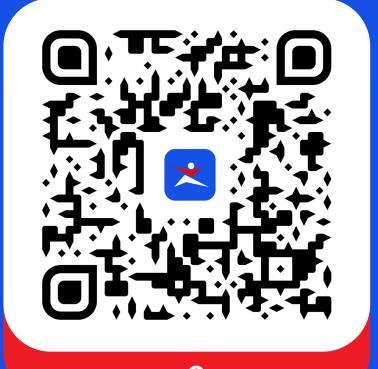


Full Stream Attribution





## Спасибо за внимание!





телеграм-канал i.com



приложение Спортмастер

