Чтобы вы смогли насладится презентацией на полную,

Нажмите в правом верхнем углу

Слайд-шоу







TODAY WE WORK
AROUND THE WORLD
FROM LONDON TO ISRAEL

OUR OFFICES ARE OPEN IN AUSTRIA, ARMENIA, RUSSIA



WE'RE PERFECT IN

Events and B2B

Idea and Strategy

Design & Print

SMM and Digital marketing

Advertising and integrated campaigns

Influencers & promotional sites

Content creation and storytelling

CRM & Chatbots



МЫ ВЫБРАЛИ ДЛЯ СЕБЯ БЫТЬ

частью вашего бизнеса



строим структуру агентства под бизнес клиента глубокое погружение в процессы и задачи

партнер, на которого можно положиться в любом вопросе

эффективный признанный креатив



МНОГОЛЕТНЕЕ СОТРУДНИЧЕСТВО С НАМИ

ВЫБРАЛИ





























ЛЮДИ





НекрасоваManaging
partner, COO, CFO



Полина СавчукAccount
Director



Валя БарсуковаGeneral

Manager



Маша Теплухина

Art Director



Юра Наумов

General Producer



Попова
Head of the
Analytics

Лена



Наша цель –

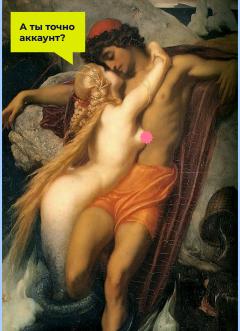
СТРОИТЬ ТАКУЮ РЕАЛЬНОСТЬ, В КОТОРОЙ НАШИ КЛИЕНТЫ, СОТРУДНИКИ И ПАРТНЕРЫ ИМЕЮТ РАВНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ СОВМЕСТНОЙ РАБОТЫ, ТВОРЧЕСТВА И РОСТА.

BAR AGENCY РАЗДЕЛЯЕТ ПРИНЦИПЫ YCTONЧ PA3BИТИЯ

Equality

гендерный баланс, равные зарплаты и условия работы для всех





Diversity

мы выбираем не по расе и гендерному самоопределению, а по профессиональным скиллам

Best future

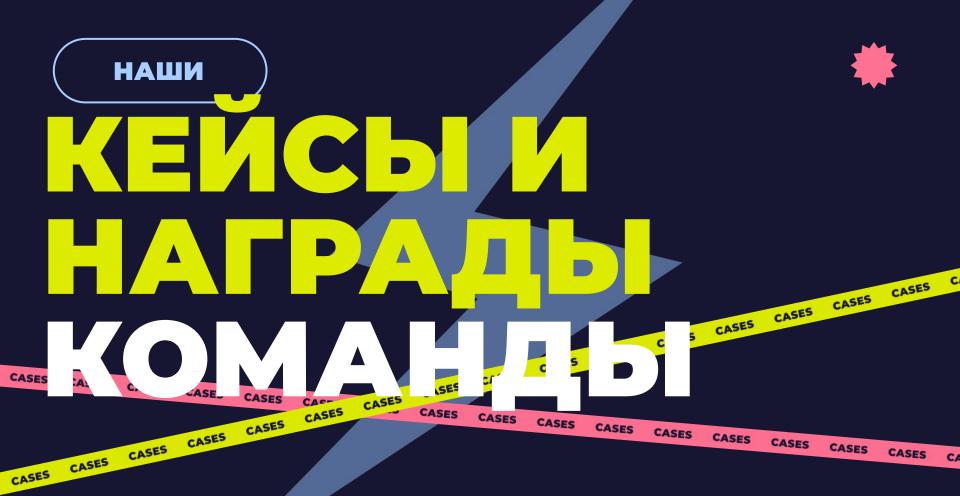
мы против отсутствия баланса между работой и жизнью, любых видов агрессии и нарушения прав людей и животных, поэтому поддерживаем зоо фонды и правозащитные организации





Mental health

мы знаем, что многие в индустрии подвержены выгоранию, поэтому помогаем фондам, которые поддерживают людей с ментальными расстройствами





Digital Index 2024

3 место

Рейтинг качества в сегменте "Креатив и стратегия"



Рейтинг лучших команд в сегменте "Креатив и стратегия"



Креатив

BAR создает креативные концепции для презентации продуктов, сезонных промо кампаний, мероприятий и других потребности наших клиентов.

Используем графику, фото, 3D, а также нейросети.

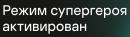












Автоматизированное реагирование на угрозы и надежная защита рабочих мест на macOS



Kaspersky EDR для бизнеса

kaspersky активируй



Расскажу всё о выгоде на Мегамаркете



мега





БИЗНЕС ВЫЗОВЫ / BRAND EXPERIENCE

GOLD





Музыкальные открытия в винотеке **SimpleWine**

конкурентов в премиум сегменте превратил винотеки в музыкальный спот для развития карьеры молодых музыкантов, повысив узнаваемость и лояльность среди целевой молодой аудитории: более 350 заявок, 24 выступления и 34 500 посетителей.

Это обеспечило:

- PR OTS **более 50 000 000** и PR VALUE **9 500 000** рублей
- проект на бесплатной основе поддержали 182 публикациями в TG-каналах и у блогеров. Digital reach составил 3 212 000
- основная площадка проекта, TG-канал SimpleWine, показал рост **на 14%** (2649 человек от 18 900 на старте), КРІ выполнен на 132%
- аудитория всех соцсетей SW выросла более чем **на 5 000 Человек**, рост доли аудитории 18–34 составил **29%**

А главное проект повысил продажи "молодежных" SKU **на 481%** и продажи в возрастном сегменте 18-22 и 23-35 в целом на 38%.

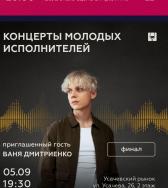












Кешбой и

Кешблог 360 для Кешбоя

В центре идеи - Кешблог, который заводит Кешбой, чтобы рассказывать о выгоде и кешбеке при покупках на Мегамаркете. Сложность заключалась в том, чтобы сделать разнообразный сезонный креатив в рамках всего 5 секунд (+5 секунд продуктовый пэкшот).

Но все получилось и в анимационном TV-ролике, что вышел в начале 2025, Кешбой рассказал в своем блоге о выгоде зимы. Рамка отлично раскладывается на все каналы коммуникации бренда: сайт, соцсети, контентную стратегию в рамках e-mail рассылок и пуш-уведомлений, да и в целом на что угодно от интеграций к блогерам до выступлений на конференциях.















Tefal NY

Команда BAR создала 2 креативные концепции для новогодней кампании Tefal в digital и e-com.

Новогодний 3D ролик с продукцией бренда также показывает, как Tefal помогает создать праздник. Ролик был реализован в вертикальном и горизонтальном форматах для размещения на партнерских сайтах и рекламных носителях.

Вы загадали Tefal.

Концепция создает эмоциональную связь с потребителем, угадывая его желание делать себя и жизнь вокруг лучше и комфортнее. Визуальное решение позволяет легко менять имидж под разные категории товаров в e-com

2.

Откройте праздник с Tefal.

Генеральная уборка, праздничный стол, красивый аутфит - со всем этим Tefal справится на отлично и поможет открыть праздник как подарочную коробку. Для визуализации концепции мы использовали 3D подход

Tefal
Вы загадали
Tefal



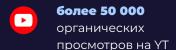


Camus продвижение бренда

Агентство BAR не только получило признание от глобальной команды Camus за лучший IG, но и запустила **2-й сезон подкаста #Unlocknewpassion.**



Первый сезон был посвящен всему, что наполняет нашу жизнь эстетикой, красотой и вкусом. Он собрал:



G (F0 000 - 1

более 450 000 в IG.





Второй сезон ВАР придумал посвятить концепции лайфхоппинга — стилю жизни, основанном на стремлении к новым впечатлениям, разнообразию и новизне. Героями сезона стали идеальные амбассадоры лайфхоппинга - Мария Миногарова, Алексей Миронов и Идрис Гитинаев.



Посмотреть подкаст, который уже собрал **более 180 000** органических просмотров на YT, можно <u>на канале SimpleWine</u>.





Simple Wine News #1-

BAR успешно перезапустил ТG-канал издания Simple Wine News и всего за 1 год стал каналом №1 для экспертов и любителей вина!

Основное требование клиента

было соблюсти грань между высокой экспертностью и контентом, интересным для широкой аудитории. В основу стратегии легла идея "От сомелье по призванию для сомелье по состоянию души."

10 экспертов индустрии и 5 постоянных блогеров-сомелье раскрывают сложные темы доступным каждому языком. Информация подается не только в формате текста, но и в формате видео-кружков, различных опросов и мемов. Благодаря подаче легким и простым языком, подбору интересных и неоднозначных тем, коммьюнити канала постоянно растет и активно общается с экспертами и между собой.



Разный

На сегодняшнем рынке соджу представлено в трех разных ипостасях.

Первый тип — это «чистое» соджу

содержанием алкоголя. Второе, как

Наконец, в магазинах Кореи можно встретить ароматизированное соджу

с фруктовым вкусом и крепостью

с довольно высоким (около 25%)

«Люди, стоящие за производством вина, должны быть в центре каждой истории. Посещая винолельни или виноградники, я всегда стараюсь наладить личный контакт. прежде чем брать в руки камеру. Когда работники чувствуют себя комфортно, занимаясь своим делом, это часто рождает естественные и искренние снимки».

Хуан Мигель Ортуньо Мартинес



Почему люди в ресторанах чаще выбирают один, но редкий и дорогой бокал?





Традиционное соджу представляло собой дистиллят, который выгоняли из риса, воды и корейских прожжей нурук, но сегодня для производства крахмала: например, пшеницу, ячмень сладкий картофель и тапиоку. Можно найти соджу, выгнанное из кукурузы. корейской сливы, винограда и даже сосновых иголок



Чистый прирост подписчиков составил более 10 000

Средний органический охват поста ОТ 8000

ERR - 2,46%





SimpleWine

Путь кависта



Команда BAR agency придумала и реализовала проект «Путь кависта», который позволил увеличить продажи в винотеках SimpleWine почти на 21%, популяризовать профессию кависта и получил 4 награды на различных фестивалях.

Через релевантный аудитории формат ТG-сериала об обычной девушке, которая изменила свою жизнь и стала кавистом, вовлекли ЦА в сторителлинг бренда, разрушили стереотипы о SimpleWine, привели аудиторию в SM-каналы винотек, а главное — повысили их посещаемость и трафик.









В итоге — отличные бизнес-результаты:

- общая выручка в октябре к сентябрю +9%
- выручка от продажи билетов в октябре к сентябрю +21%
- количество гостей на дегустациях в октябре **+13**%
- количество дегустаций **+16%** в октябре к сентябрю

Маркетинг-результаты:

- Увеличение знания бренда: digital reach почти 3 200 000. KPI выполнен на 145%
- Organic views of branded content составил 617 800 при плане 195 000. КРІ выполнен на 316,6%
- Increase followers + 3
 484 при плане в 2 675.
 КРІ выполнен на 130,2%









BEST LOW-BUDGET PR CAMPAIGN

bronze



TOUR DE GUIDE БОЛЬШОЕ РУССКОЕ ВИНО

В поддержку II издания гида "Большое Русское Вино" (БРВ) агентством был придуман и проведен "Tour de Guide" - блогерский тур.

винодельни Краснодарского края.



Tour de Guide объединил 15 влиятельных инфлюенсеров, включая Дарью Костромитину и Елену Кулецкую.

В течение 4 дней участники Tour de Guide знакомились с процессами производства, встретились с талантливыми виноделами, энологами, идейными вдохновителями премиальных винных проектов - Михаилом Николаевым, Аленой Целоусовой, Оксаной Логуновой, Екатериной Юдиной, посетили винодельни Лефкадия, Шумринка, Сикоры, ужинали на лавандовом поле и наслаждались лучшими винами проекта "БРВ".









Главная идея - бросить себе вызов и показать, как за длинный

уикенд преодолеть тысячи километров и посетить лучшие



Результаты поражают:

217 публикаций в социальных сетях, охвативших более **4,5 млн** людей,

60 000 лайков и **500** положительных комментариев.

Аккаунт БРВ вырос на более чем **1000** подписчиков, подтверждая, что гид - это эмоциональное и успешное погружение в мир Большого Русского Вина.



БОЛЬШОЕ РУССКОЕ ВИНО

В течение 2 лет BAR creative agency **digital партнер** проекта «Большое Русское Вино» - инициативы Simple Group, объединившей коллекции вин от лучших и наиболее прогрессивных локальных виноделов и хозяйств России.

Агентство разработало креативную и визуальную стратегию, виртуозно ведет работу с SM, создает фото-контент и использует нейросети в создании публикаций.



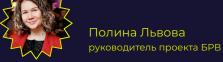
Рост REACH **на 271% Высокий ER - 5,2%**Рост подписчиков **+ 2 970**











"Мы остановили свой выбор на BAR creative agency, их опыт, креативность и клиентоориентированность уже дали отличные результаты в продвижении "Большого Русского Вина".







Квартира ARARAT — москва

BAR PR и digital-партнер Квартиры ARARAT, многогранной рор-ир коллаборации бренда с рестораном «Дом Культур» в Москве.

Через пространство, бренд экспириенс, мероприятия Квартира показала аудитории, как важно быть ближе с близкими и находить время для душевного общения среди суеты большого города.











На 2 месяца Квартира стала центром притяжения Москвы:

- 300 бронирований Квартиры
- 8000 гостей
- UGC более **2 600 000**
- PR OTS **50 500 000**
- Digital Reach **5 600 000**

leila KBaртира ARARAT CAHKT-ПЕТЕРБУРГ

Проект и гастрономический бренд-экспириенс оказался таким удачным, что 17 марта 2023 года «Квартира ARARAT» открыла свои двери в ресторане Leila by Ezo на Севкабеле в Санкт-Петербурге! И за месяц стала событием весны в городе, собирая сотни гостей на спектакли, ужины и концерты.











- UGC более **1 600 000**
- 6800 гостей
- **3 400 000** Digital REACH
- 98 000 000 PR OTS





category BEST SOCIAL MEDIA CAMPAIGN

silver





category BEST USE OF SOCIAL MEDIA

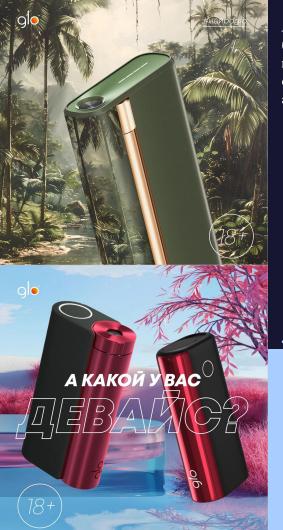
bronze



glo smm

Расти в ВК и Дзен c dark market / !! брендом? Easy!





Агентство на протяжении 2 лет поддерживает социальные сети бренда в ВК и Дзен. За два года ВК вырос до 100 000 пользователей, а Дзен собрал более 600 подписчиков за год существования. И все это без возможности промо, коллабов и активных идс механик. Как?

С помощью специально разработанной матрицы контента:

- 30% продуктовых постов
- 40% вовлекающего контента
- 15% инновационные посты
- 15% эксперименты



продукт содержит табак, может нанести вред здоровью и вызывает







За 2 года - рост более чем на 60 000 подписчиков в ВК (активность роста выше в 1.9 раз, чем у конкурентов)

Дзен - рост с 0 до 600 подписчиков за год

Стабильное удержание охватов вне зависимости от сезона **ERR - 6%** (выше бенчмарков на 1-2 пп)

Креатив для

Kaspersky Security for Mail Servers

BAR разработала креативную концепцию для Kaspersky **Security for Mail Servers** в рамках глобального продвижения этого решения.

Что хотел клиент?

Посмотреть на продукт комплексной защиты почты по новому – без использования принятой в IT-отрасли атрибутики в визуализации таких решений (щиты, мечи, конверты и так далее).

В основу идеи от ВАR легли белоснежные птицы оригами, пролетающие над динамичным мегаполисом и символизирующие свободную от угроз и вредоносного ПО коммуникацию клиентов Kaspersky Security. Визуал дополняет сообщение в двух вариантах на русском и англ языках:

- Безопасность деловых коммуникаций на высоте
- Protect the heartbeat of your business

Кампания была представлена на сайте компании, в digital промо и POSm.



Креатив для Kaspersky EDR

BAR разработал креатив для **Kaspersky EDR для бизнеса**, что обеспечивает передовую защиту рабочих мест с расширенными возможностями обнаружения киберугроз.

В центре идеи пользователь, который вместе с KEDR превращается в супергероя и легко справляется с различными угрозами. Важной задачей было подсветить уникальность продукта в его работе и с Мас ОС, и с ЛинуксОМ - для этого был разработан общий визуал героя, который олицетворял собой ту или иную систему. Визуал дополняет сообщение: Режим супергероя активирован

Кампания была представлена на сайте компании, в digital промо, POSm и на мероприятиях клиента.

Режим супергероя активирован

Автоматизированное реагирование на угрозы и надежная защита рабочих мест на Linux



Kaspersky EDR для бизнеса Оптимальный

kaspersky активируй будущее

Режим супергероя активирован

Автоматизированное реагирование на угрозы и надежная защита рабочих мест на macOS



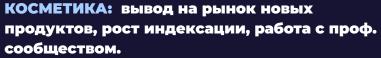
Kaspersky EDR для бизнеса Оптимальный

kaspersky вктивируй будущее



ORM

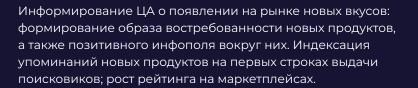
За 2020-2025 BAR реализовал **более 10** комплексных ORM проектов, инициировано более 1750 отзывов и 32 000 комментариев.





BAR реализовал ORM для премиальных брендов профессиональной косметики, главными целями которых было повышения индексации продуктов в поисковой выдаче, информирование о новинках, работа с косметологическим сообществом.

FMCG-бренды: сопровождение вывода на рынок новых SKU



АЛКОГОЛЬ: Комплексная поддержка, в том числе в период релонча продукции.

BAR осуществляет поддержку брендов крепкого алкоголя, включая информирование о новых SKU, релонче, нивелирование негатива.



СИГАРЕТЫ: поддержка вывода на рынок новых SKU и нивелирование негатива

Для табачных брендов BAR запустил продвижение отзывов на отзовиках и стимулирование их индексации, коммуникацию с аудиторией через дискуссии, встраивания в топики и нивелирование негатива.

Создание и редактирование страниц

Wikipedia

Команда агентства работает с Wikipedia на всех языках мира и помогает решать следующие задачи:

- Оценка возможности создания новой страницы и потенциальной реакции сообщества на нее
- Анализ возможности внесения изменений в текущих страницах
- Стратегия внесения правок с учетом специфики платформы и языковых версий
- Подбор релевантных источников, которые позволят избежать удаления правок
- Внесение изменений с учетом реакции сообщества.
- Мониторинг статей и оперативная корректировка при необходимости.



Кейс

Wikipedia — независимая платформа с жесткими правилами внесения информации и активным сообществом редакторов. Изменения должны соответствовать требованиям платформы и имеют высокие риски их удаления, если процедура их добавления была сделана некорректно. В случае нашего клиента - крупнейшей цифровой компании, устаревшая и некорректная информация в Wikipedia влияла на репутацию и вела к финансовым потерям. Но всего за полгода агентство исправило ситуацию. Что было сделано:

- Успешно внесли 32 значимых правки в 9 статьях на 8 языках.
- Скорректировали список источников информации
- Негативная реакция сообщества была минимальной, но нам удалось также отработать возражения и сохранить изменения, внесенные нами
- Удалось обеспечить устойчивость правок, сохранив их в финальных версиях статей.

BAT Russia* HR SMM

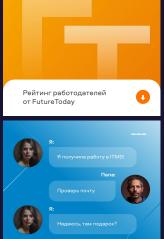
ВАR agency разработало SMMстратегию для HR бренда BAT Russia (с 2023 года ITMS Россия), которая обеспечила бесшовный переход к новому бренду и привлекла широкую аудиторию 22-58, облегчив поиск потенциальных сотрудников по всей России. Контент-план был разработан таким образом, чтобы привлекать новую аудиторию, не теряя интерес действующих сотрудников компании за счет баланса между развлекательными и информационными постами с вакансиями и новостями компании.

Всего за 7 месяцев из наших постов с вакансиями перешли по ссылкам на HH.ru 4 901 раз.

В 2 раза был увеличен средний ежемесячный охват постов в VK (56 958, а в предыдущем периоде - 26 906), в том числе благодаря эффективным настройкам таргета, средний ERR составлял 0,58% при бенчмарке 0,2 - 0,2% с учетом промо. В Telegram средний ERR составил 4,14% при бенчмарке 3-4%.











ТД "Гранд"

5 лет команда BAR ведет социальные сети ТД "Гранд" и вновь по итогам 2024 года сеть стала лидером среди конкурентов по охвату и вовлеченности в контент.

Для того, чтобы добиться этого результата в 23-м и 24-м году BAR успешно запустил 2 новые площадки для коммуникации с посетителями и покупателями МТД Гранд и Строй Гранд в Телеграм - <u>ТС канал МТК Гранд</u> и <u>ТС канал нового комплекса "Строй Гранд"</u>.

За счет разнообразия форм контента: опросы, карточки, конкурсы, виральный контент, который составляет до 40% ежегодного охвата и регулярно попадает в сохранения, удалось привлечь

более 5 000 подписчиков.

Ежемесячный органический охват публикаций - **35 000.** Средний ежемесячный прирост подписчиков - **200**

человек, а ERR - **4.7%.** А качественная работа с TG Adds дает значительный буст узнаваемости и охвату бренда

более 250 000 в месяц.











vuse

Для бренда VUSE мы создали SM стратегию и запустили сообщество в ВК с нуля. За 9 месяцев почти до **9 000 подписчиков - без продвижения.**

Секрет - 100% попадание контентной и визуальной стратегии в ядро пользователя. Клипы, нейросети, конкурсы и ситуативы - рецепт удержания роста и охватов в 2 раза выше бенчмарков.









(18+) данный продукт содёржит никотин и вызывает привыкание



Создали для бренда новый канал коммуникации - чат-бот VUSE.

За полгода работы на чат-бот п**одписалось более 1000 пользователей**, более **50 000 раз** провзаимодействовали с ним и отправили **более 1000** треков для еженедельных плейлистов VUSE.

Medoff

Команда BAR agency разработала позиционирование для бренда Medoff - премиальной российской водки.

Позиционирование включило в себя глубокую проработку конкурентов, аудитории и всех каналов коммуникации. Для каждого канала были разработаны идеи, которые эффективно доносят позиционирование бренда **«Будь в тренде — живи в стиле Medoff»,** например, палеты в виде современных матрешек, цикл мероприятий Medoff Weekend, вовлекающие VAP, брендинг для HoReCa, чек-лист для спонсорства и многое другое.





Также была создана коммуникационная digital-стратегия, центром которой стало сообщение «Россия в тренде».





SimpleWine **Telegram**

Selat D. D. Пр. 2024 года ВАР agency успешно осуществило волну интеграций в телеграм-каналы для поддержки продаж дегустаций и акций в винотеках SimpleWine.

Более 30 анонсов в 24

популярных городских, новостных, гастрономических и скидочных пабликах, а также выходы у более чем 10 влиятельных винных и лайфстайл блогеров.

Digital reach

составил более

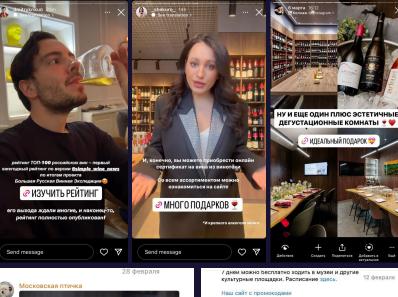
1 100 000 пользователей

что обеспечило почти

10 000 переходов

на интернет-витрину SimpleWine, рост бронирования дегустаций и продаж







интересными фактами о них. Выбрать тему дегустации можно на сайте. Там же можно купить сертификат на дегустацию в качестве подарка.



предложение действует в винотеках и онлайн-

выбрать конкретную позицию, а можете купить электронный подарочный сертификат, а покупку совершить вместе со второй половинкой.

витрине на выбранные позиции 🐴 Можете

Новые видео форматы для

SimpleGroup







Яркие новые форматы видеоконтента в развлекательной и трендовой манере рассказали о:

- широком ассортименте компании
- сезонных промо, включая кампанию по продвижению безалкогольных вин
- мотивировал покупателей к посещению винотек как и офлайн, так и онлайн

simpleprivé

Сервис для клиентов с особым статусом















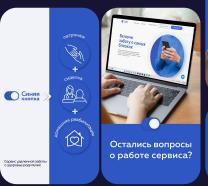
BAR agency поддержало выход на рынок 2-х уникальных сервисов современных медицинских услуг:

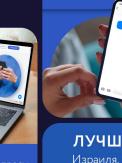
«Синяя Кнопка»

«ОнкоАссист»

«Синяя Кнопка» – это сервис удаленной заботы о здоровье родителей для тех, кто не может всегда быть рядом. Он дает возможность получить медицинский контроль 24/7, личного врача, экстренную помощь, услуги сиделки и тд.

«ОнкоАссист» позволяет организовать лечение онкологии в других странах "под ключ" - персональными менеджерами (логистика, трансферы визы, и любые другие вопросы — всё это включено в пакет).





Переживаете

родственников?

за здоровье

пожилых

Синяя

ВАЯ разработал уникальные стратегии продвижения сервисов на основе микса различных каналов - промо-кампании в различных рекламных сетях, ОЯМ, продвижение через ТG, инфлюенсеров и прочие.

В результате кампании о сервисах узнали

более 700 000 человек

благодаря размещениям в Telegram и таргетированной рекламе, а клиент получил первые заявки от потенциальных пользователей.

ЛУЧШИЕ КЛИНИКИ

Израиля, Германии и Южной Кореи

Бесплатная консультация



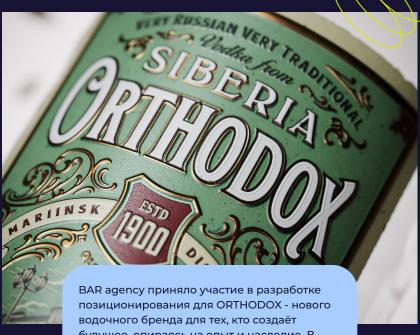


Синяя кнопка — сервис удаленного мониторинга здоровья ваших родителей



ORTHODOX

Позиционирование бренда



ВАЯ agency приняло участие в разработке позиционирования для ORTHODOX - нового водочного бренда для тех, кто создаёт будущее, опираясь на опыт и наследие. В рамках проекта была проведена аналитика конкурентов, исследована целевая аудитория, создан brand compass, карта смыслов и инсайт.

Архангельская

Позиционирование и комстратегия





BAR creative agency - партнер по продвижению в России известного французского коньячного дома CAMUS, история которого насчитывает более 150 лет.









Агентство разработало креативную и визуальную стратегию для поддержки и ведения социальных сетей и поддержки сайта. Особое внимание уделяется разработке визуального контента: от профессиональной фотосъёмки до применения нейросетей для генерации креативных решений. Также агентство занимается созданием подкастов и коротких видеороликов, обеспечивая бренду современное и динамичное присутствие в цифровом пространстве.

За 2 года ведения аккаунта бренда с нуля были достигнуты результаты: Рост подписчиков: с 100 до 3 000 ERR публикаций: до 61,3% Охват публикаций: до 270 000 за пост

One night in Africa by Simple Privé

Для премиального клуба SimplePrivé BAR agency создала "One Night in Africa" – необыкновенный вечер погружение в атмосферу вин Южной Африки с помощью иммерсивной прогулки и изысканных визуальных и развлекательных решений. Задачей было познакомить гостей с уникальным опытом ЮАР в мире виноделия и подчеркнуть элитарность этого направления.







Африканская ночь, волнующие отблески золотых джунглей, в них открыты 5 баров, представляющих 5 аспектов вин ЮАР. Между барами - татуировки хной, гадание вуду и игра африканских барабанов. Прогуливаясь по ночной Африке, посещая бары и интерактивы, гости получали золотую монету. Она открывала доступ в секретную комнату с раритетными и коллекционными винами ЮАР.

Мероприятие посетило 230 человек.

SIMPLEGROUP

BAR creative agency разработало SM-стратегию, которая кратно увеличила рост подписчиков из узкого премиального сегмента, охватов и вовлеченности по всей digital-экосистеме Simple Group (TG, VK, IG, FB) в условиях дарк маркета.



ЗА ГОД РАБОТЫ МЫ ПОЛУЧИЛИ:









+13 900 подписчиков Охват: **2 279 261** ERR достигает — **6.84**%

+5 671 подписчик Охват: **1 124 034** ERR достигает — **3,30** %

В ОСНОВЕ ЭФФЕКТИВНОГО ПОДХОДА:

большой объем уникального, актуального контента и визуалов, что дают органический рост и виральность

создание ситуативного контента и конкурсных активаций, что дает кратный рост охватов и вовлеченности

проведение коллабораций с креаторами, что дает привлечение новой аудитории и рост охватов

simple

9 O 8

BIBI



+18 679 подписчиков

Общий охват: **1 512**

284

ERR достигает — **1,92**%

ФОТОСЕССИИ

Мы обладаем широкой экспертизой в проведении продуктовых съемок для социальных сетей.



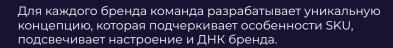












Мы работали с брендами ARARAT, Camus, Bruni, Oddbird, Branca Menta, Loco Cimbali и многие другие

больше фото в нашем портфолио



ARARA

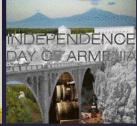
digital & visual strategy

























Разработка визуально-контентной стратегии после глобального перезапуска линейки ARARAT в digital.

Концепция отражает изменения формы продукта и подсвечивает его новый дизайн, при это оставаясь верным своим многолетним традициям и ценностям.

Ballantine's Yearly digital support

Aгентство разработало и реализовало digital-стратегию бренда Ballantine's.

В основу стратегии легла идея "Поймай свою волну", которая эффективно сработала с целевой аудиторией бренда - aspiring socials, молодые люди, которые активно ищут себя, не боятся пробовать новое, имеют самые разные увлечения и интересы (музыка, арт, гейминг и т д), но для которых также важно оставаться верным себе.

Стратегия охватила все доступные digital-каналы:

- Разработка и реализация годовой SMM и Influencer Marketing стратегии
- Разработка и реализация годовой CRM и Chat-Bot стратегии,
- Работа с ключевыми артистами Feduk, Cream Soda и Pokras Lampas: креативный брифинг и менеджмент
- Инфлюенсер-маркетинг
- Создание статусной программы для чат-бота, креативная поддержка и разработка активаций, анонсирование.
- Digital-поддержка мероприятий: разработка и проведение вовлекающих активаций, создание дизайна сайта и анонсов в социальных сетях, коммуникация и поддержка пользователей

Результаты:

- Охват всей кампании за период 11,5 млн
- Охват собственных аккаунтов (без промо): 130 000
- Прирост аудитории в социальных сетях: 2,4k
- Количество упоминаний бренда: <mark>28k</mark>
- Количество регистраций в чат-боте: 7,4k









ПЛЕЙЛИСТ ОТ CREAM SODA, СОБРАННЫЙ НА ВЕЧЕРИНКЕ BALLANTINE'S TRUE MUSIC STUDIOS.

ПЛЕЙЛИСТ

КАЖДЫЙ ТРЕК В НЕМ ПОВЛИЯЛ НА ТВОРЧЕСТВО ГРУППЫ И ПОМОГ МУЗЫКАНТАМ ПОЙМАТЬ СВОЮ ВОЛНУ.



ТЕПЕРЬ ТВОЯ ОЧЕРЕДЬ, ЖМИ НА КНОПКУ!





Программа лояльности в Telegram чат-боте Ballantine



Чат-бот Ballantine's является основным интерфейсом взаимодействия покупателей с программой лояльности бренда.

За 3 года его работы функционал позволял постоянно общаться с потребителями:

- мотивировать покупки через загрузку чеков,
- регистрировать на мероприятия,
- участвовать в геймификации.



В 2021 году команда агентства расширила программу лояльности и функционал чатбота, разработав стратегию лояльной геймификации. Была создана сегментация и пути user journey, разработаны названия статусов, механики вовлечения, создан дизайна для уровней в программе.

Результат:

повышение продаж **На 12%** в относительно "медленные" периоды

61% участников программы лояльности - новички

Лучшие вечеринки от Ballantine's вернулись в Москву на целых 8 дней





BAR отвечал за продвижение серии мероприятий в части digital каналов

сайт, регистрации, CRM, активации в чат-боте, реферальные программы, конкурсы в соцмедиа, чат с гостями, инфлюенс-маркетинг с популярными блогерами и селебрити Дмитрием Масленниковым, Алексеем Жидковским и Михаилом Марвиным, спец кампания в Instagram и YouTube

Результат - каждый ивент битком счастливыми лицами Reach (без PR) 5 400 000

The Glenlivet и Кирилл Серебренников



The Glenlivet снес устоявшиеся правила вокруг

односолодового виски.

И сломал стереотипы, которые усложняют путь к новому, прорывному опыту.

Интервью посмотрели **более 1 100 000 человек**

Писали









<mark>Общий охват проекта</mark> более 12 100 000



Известный режиссер Кирилл Серебренников стал главным героем бренда и в течение года вместе с The Glenlivet говорил с теми, кто привык менять правила.

Искусствовед Тереза Мавика, художница Айдан Салахова, актриса и танцовщица Катя Варнава, ресторатор Илья Тютенков и продюсер Мурад Осман - личности проекта.

Они из абсолютно разных сфер жизни, но их объединяет одно - они создают свои новые правила, создают свои новые законы, по которым развивается человеческое общество.

Хлопья в SMM



Островок ЗОЖа ВКонтакте для хлопьев "Клинские" от BAR creative agency.

Агентство разработало и реализовало digitalстратегию по имиджевому ведению SM бренда "Клинские".

В основе коммуникации понятные и полезные советы о правильном питании, вкуснейших завтраках и здоровом образе жизни.



Агентство обеспечило постоянный рост сообщества и высокую вовлеченность за счет микса рекламы и контентной стратегии.

Ежемесячный рост интеракций пропорционально соответствует росту аудитории в аккаунте.



Итоги за два года:

- охват сообщества 7 МЛН пользователей;
- рост подписчиков: 5 000 новых пользователей.

BRAVÓLLI

поленты.

Агентство ВАR прекрасно справилось с задачей поддержки запуска новых продуктов бренда ВRAVOLLI - рисовой и чечевично-злаковой

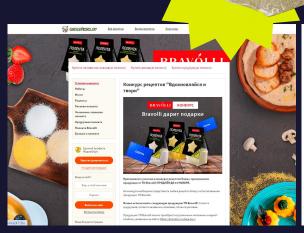




Стратегия включала разработку логичной экосистемы, в центре которой оказался спецпроект с популярным кулинарным форумом Поваренок.ру.

Результаты говорят сами за себя:

- охват проекта превысил 12 миллионов человек,
- продажи на Wildberries увеличились на 309%
- продажи на Ozon увеличились на 80%







Сосредоточившись на нативном показе новой линейки продуктов через простые и вкусные рецепты у инфлюенсеров в <u>ВКонтакте</u>. Телеграм, Дзен, проект сумел стимулировать переходы на маркетплейсы и активизировать продажи, обеспечивая высокий уровень интереса аудитории и укрепляя лояльность к бренду.

ВАК agency любит **КЛассные коллаборации**

поэтому часто включает их в стратегии в своих проектах, например:

Разработали стратегию для первой коллаборации **Reebok** с российским брендом. Им стал **MONOCHROME**. Отвечали за креатив и промо.





Локализировали и рассказали всем про коллаб Ballantine's x Joshua Vides Studio, в том числе за счет продвижения в digital пространства в Blanc





Сделали дроп в поддержку сотрудничества **Havana Club** и **Yanix**, а также продвинули и рассказали всем на классной вечерике про коллаб бренда и PIGALLE Paris





Создали - от первой мысли до бутылок на полках в магазине - коллаб Ballantine's и Pokras Lampas, включая арт, реальный и NFT-мерч



ARARAT

Квартирники

В 2021 году бренд армянского коньяка ARARAT выбрал для себя платформу домашних встреч,

где можно найти все - от танцев и веселья до юмора и душевных разговоров. Платформа получила название <mark>Квартирник ARARAT.

Гостеприимство в новой форме.</mark>

Агентство отвечало за digital стратегию адаптации платформы и создало серию figital событий, которые с одной стороны были настоящим душевным событием в жизни героев, с другой получили

высокий нативный digital охват - более 4 100 000.



Квартирник у Юли Ковальчук и Алексея Чумакова

ARARAT

AGED 10 YEAR

сторис и посты посмотрели более 1 200 000 человек



Гости: Ляйсан Утяшева, Ирина Оганова, Виктория и Олег Шеляговы

Ролик **стал 2-м по числу комментариев** за новогодний период в YT

Просмотры: **более 2 200 000 человек** Период активации: **ноябрь - декабрь 2021**

Продвижение академии WILLIAM GRANT & SONS



Академия **William Grant & Sons** - образовательный проект, он систематизирует знания о культуре потребления премиального алкоголя

Фильмы о мастерах своего дела с Леонидом Парфеновым и курс о виски Ирландии, они доступны для слушателей академии после регистрации. Их продвижением в условиях дарк маркета успешно занималось BAR agency с помощью тейлор-мейд микса каналов.



ИССЛЕДОВАНИЕ ПОДПИСЧИКОВ КРУП

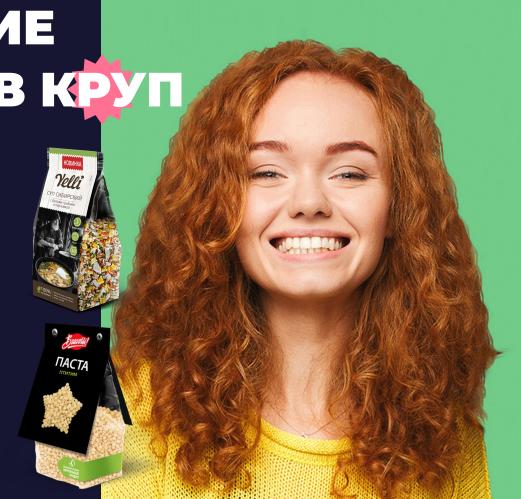
Перед разработкой digital-стратегии для брендов Yelli и Bravolli BAR agency провело исследование подписчиков в социальных сетях, которым интересны крупы.

Результат -

знание о том, кто эти люди, каковы их ценности и инсайты.

Анализ

раскрыл мотивы поведения разных возрастных групп подписчиков, их фуд-предпочтения, позволил оценить – на каких площадках пользователи потребляют контент, каким инфлюенсерам доверяют, и главное – выявить точки роста для выстраивания дальнейшей коммуникации с аудиторией.





Органические каши и гранолы Yelli

С помощью созданной BAR стратегии вывода на рынок новых продуктов Yelli

более 11 500 000 пользователей

узнали, что современные завтраки как в Pinterest легко могут оказаться на их кухне.

За счет эффектного медиа сплита, креативов

и вовлечения лидеров мнений,

более 26 000 человек

перешли на маркет-плейсы, а продукт закончился в продаже раньше на 2 недели

запланированного.







Запуск нового продукта на рынке?

Больше! ЭК для вина

Запуск новои категории - закусок для вина





Агентство разработало кампанию

"Та самая пара Yelli"

и создало образ идеальной пары к вину в любой ситуации — от романтического ужина до дружеской вечеринки.

Цель кампании - trial через покупку на маркетплейсах.



Эффективный микс каналов и форматов (статичные посты, GIF, видео, stories, Instant Experience), который включал digital promo campaign в соц медиа, работу с инфлюенсерами и конкурсные механики позволили достичь отличных показателей:

Охват проекта <mark>2 873 868</mark>

Переходов на маркетплейсы

12 845

Продукт был полностью раскуплен

Вся лента в Поленте

Что?

И мы решили сделать эту итальянскую крупу популярной, рассказав о том, как ее выбирать и готовить всей ЦА.

Рецепты, новости, отзывы

на максимальном количестве разнообразных площадок.



Ново-Пассит® разорви отношения со стрессом

Тревога и раздражительность плохие партнеры для новых знакомств и отношений. Поэтому Tinder стал отличной площадкой рассказать аудитории 18-25, как Ново-Пассит® помогает справляться с различными нервными состояниями.



SWIPES

> 51 000

MESSAGES почти 46 000 OPEN

Брендированные профайлы: сонных, тревожных, а иногда и агрессивных персонажей разного пола предложили пользователям вместе справляться с нервными состояниями и в случае совпадения присылали личные сообщения промокод на покупку Ново-Пассит® на сайте apteka.ru

Имиджевая кампания "У дружбы есть имя – Cartoon Network "

с помощью созданной платформы позволила детям проверить, насколько безопасна их дружба и получить помощь в случае, если это не так. А взрослым напомнить, что настоящая дружба - это не только "заводить правильные знакомства".

Охват проекта 14 000 000

55 000 человек

посетили платформу



motion

















motion



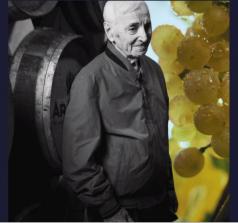














reels

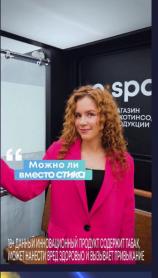




















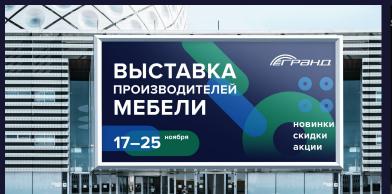






ПЕЧАТНАЯ РЕКЛАМА

(НАРУЖНАЯ, ПОЛИГРАФИЯ)















Кормление в центре

внимания





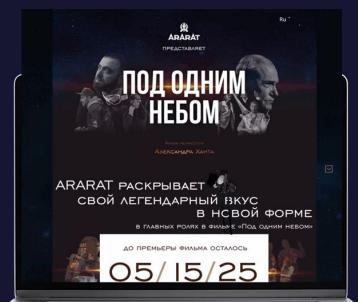




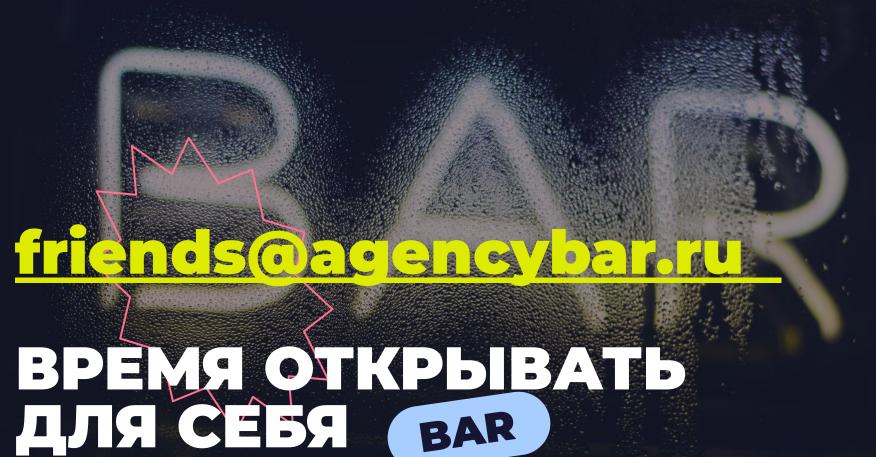








BAR AGENCY BAR AGENCY **BAR AGENCY BAR AGENCY** BAR AGENCY BAR AGENCY BAR AGENCY BAR AGENCY BAR AGENCY BAR AGENCY



BAR AGENCY

BAR AGENCY

BAR AGENCY

BAR AGENCY

BAR AGENCY

BAR AGENCY

BAR AGENCY

BAR AGENCY

BAR AGENCY

BAR AGENCY