

AdIndex City 2019



СИЛА МЕДИЙКИ

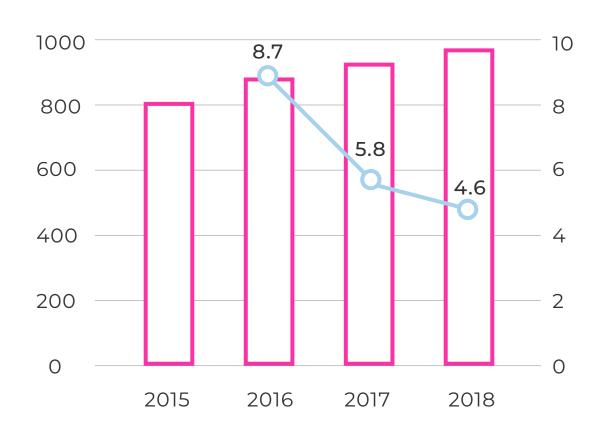






Коммерческий рынок лекарств последние четыре кризисных года демонстрировал рост, несмотря на неблагоприятную экономическую обстановку

КАК В СТОИМОСТНОМ ВЫРАЖЕНИИ

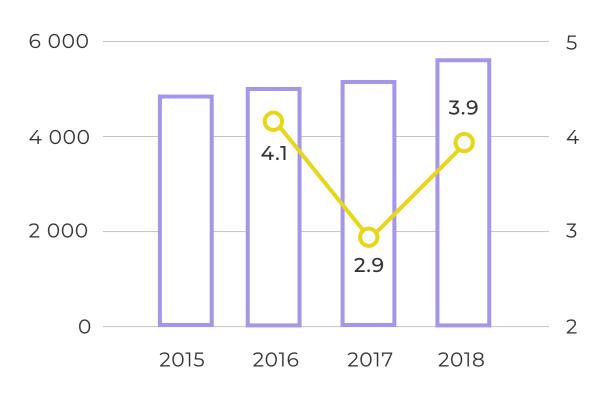


Динамика рынка коммерческих ЛП в денежном выражении, млрд руб

млрд руб

прирост, %

ТАК И В КОЛИЧЕСТВЕ ПРОДАННЫХ УПАКОВОК



Динамика рынка коммерческих ЛП в натуральном выражении, млрд руб

упак. млн штук



О прирост, %



Постоянное стремительное развитие в сфере фармацевтики является двигателем конкуренции

ЛЕКАРСТВЕННЫЕ ПРЕПАРАТЫ

И БИОЛОГИЧЕСКИ АКТИВНЫЕ ДОБАВКИ

КАКИЕ ИЗМЕНЕНИЯ ПРОИЗОШЛИ В МАРКЕТИНГОВОМ БЮДЖЕТЕ КОМПАНИИ

В 2018 УВЕЛИЧИЛСЯ НА

63%

В 2019 УВЕЛИЧИТСЯ НА

52%





СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО БИЗНЕСА



2018 г, %

Расширение маркетинговых мероприятий и кампаний

Вывод новых лекарств

Внедрений технологий оптимизации бизнес-процессов

Строительство новых производств в РФ

Углубление локализации производства

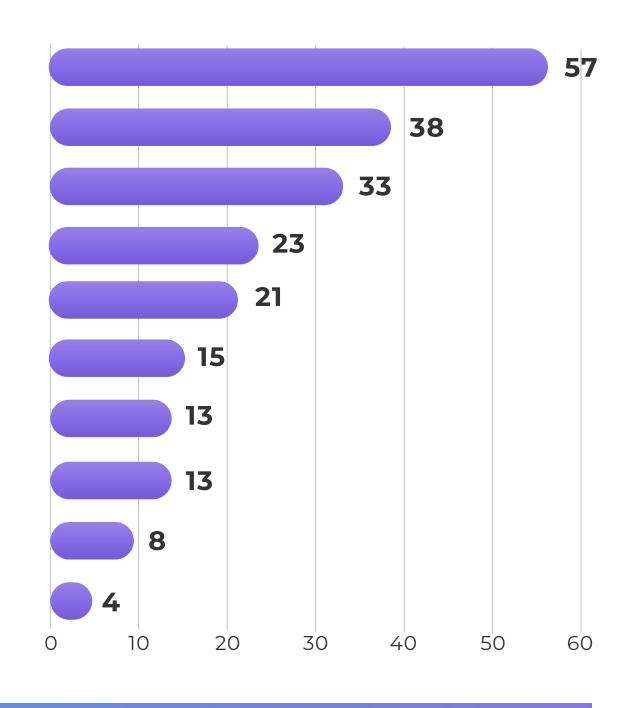
Отсутствие значимых изменений

Приоберетение компании / объединение с другой компанией

Разработка инновационных продуктов

Создание СП с российским или иностранным производителем

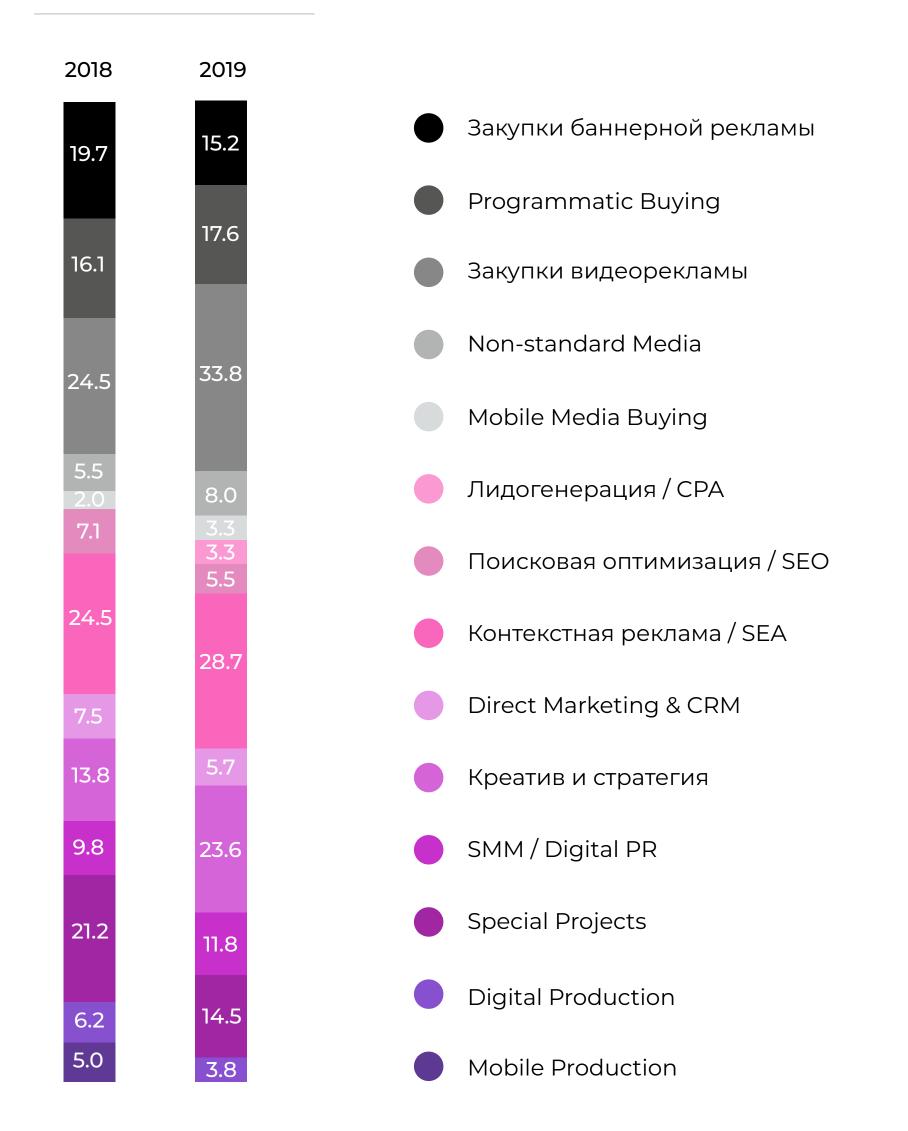
Выделение и/или продажа непрофильного бизнеса





С учетом такой конкуренции и развитии новшеств компании вынуждены использовать **инновационный подход в маркетинге** и активно тестировать новые технологии



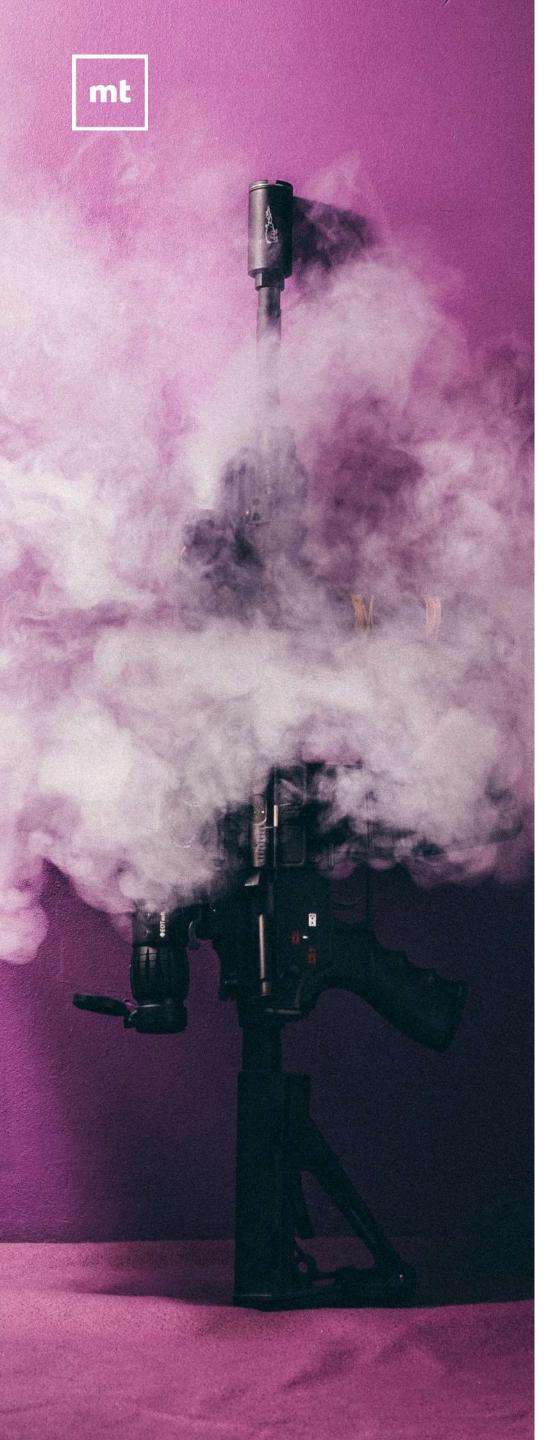


Доминирующую долю занимает видео и контекстная реклама

В сегменте «Лекарственные препараты и биологически активные добавки» по доле в digital-бюджетах лидируют закупки видеорекламы и контекст — по **24,5**%, а также специальные проекты — **21,2**%

Очень дорого завоевывать внимание аудитории и бороться за Share of voice (SOV) в самых бюджетообразующий каналах коммуникации

Источник: https://adindex.ru/publication/analitics/forecasts/2018/12/19/230040.phtml



Тактика ближнего боя

Механика рекламных коммуникаций



• • Медийная стратегия продвижения



OLV, БАННЕРЫ, КОНТЕКСТ



Контентная стратегия продвижения



СТАТЬИ, СПЕЦПРОЕКТЫ, SMM



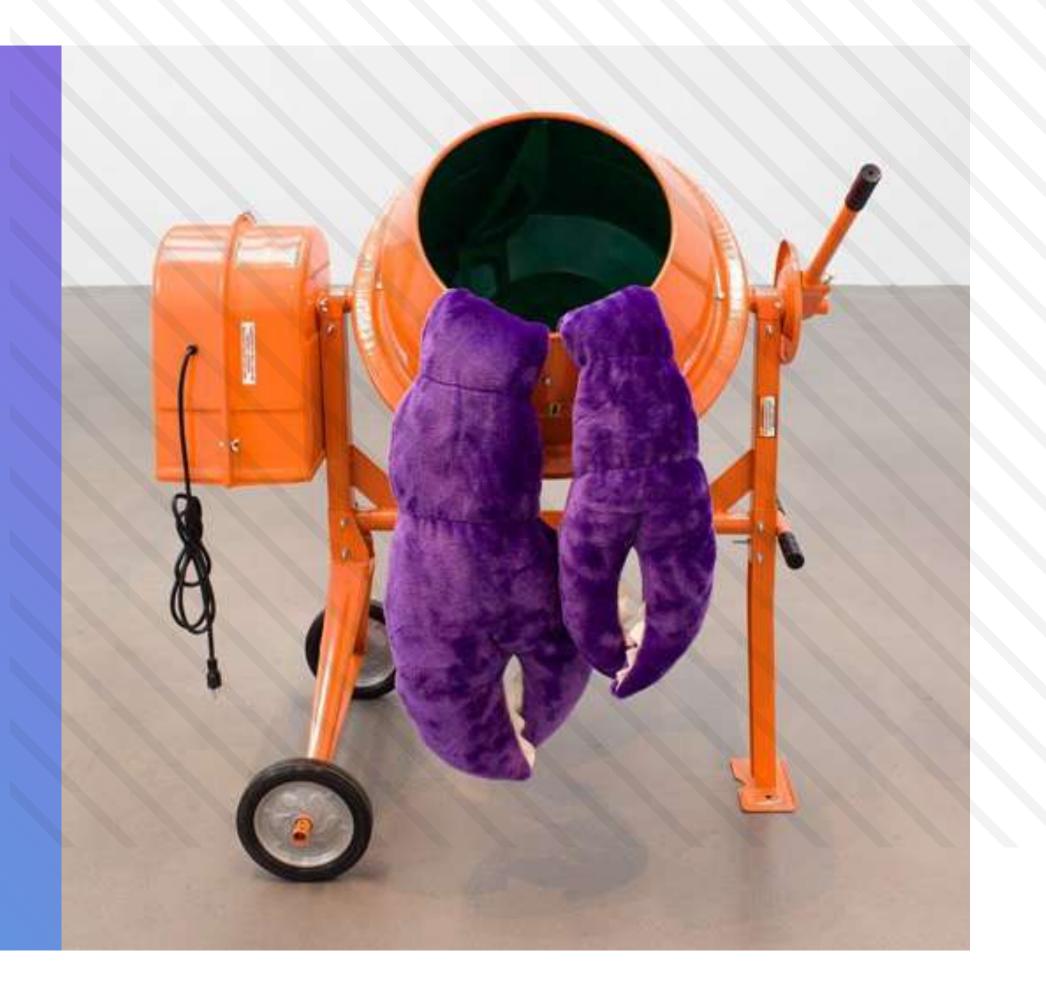


ЕСТЬКУДАРАСТИ

СТАТЬИ И СПЕЦПРОЕКТЫ

- __ Снижение стоимости контакта в зоне спецпроекта и стоимости прочтения статей
- __ Удешевление костов за продакшн спецпроектов
- оплата за контакт ТОЛЬКО с целевой аудиторией
- Использование широких аудиторных настроек
 при анонсировании статей и спецпроектов
- _ Возможность работы с аудиторией в рамках других площадок (post-view ретаргетинг, триггерные механики)
- Возможность оптимизировать настройки кампании в режиме он-лайн
- Подробнейшая post-campaign аналитика





КАК ОБЪЕДИНИТЬКОНТЕНТНОЕ ПРОДВИЖЕНИЕ
И ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ
ВОЗМОЖНОСТИ?



Из числа топ-30 крупнейших рекламодателей в России

Mediatoday имеет опыт работы с 25



Mediatoday работал еще тогда, когда доллар был по **25** рублей

mediatoday





уникальных пользователей в собственной DMP



Мультиформатная

платформа

DESKTOP/MOBILE/VIDEO





3000+

подключенных площадок



Появился в эпоху когда бюджеты на smm еще не выделялись



Бизнес MediaToday стал занимать лидирующие позиции на рынке в эру Agile marketing



Развивалась в период рассвета сегмента програматик

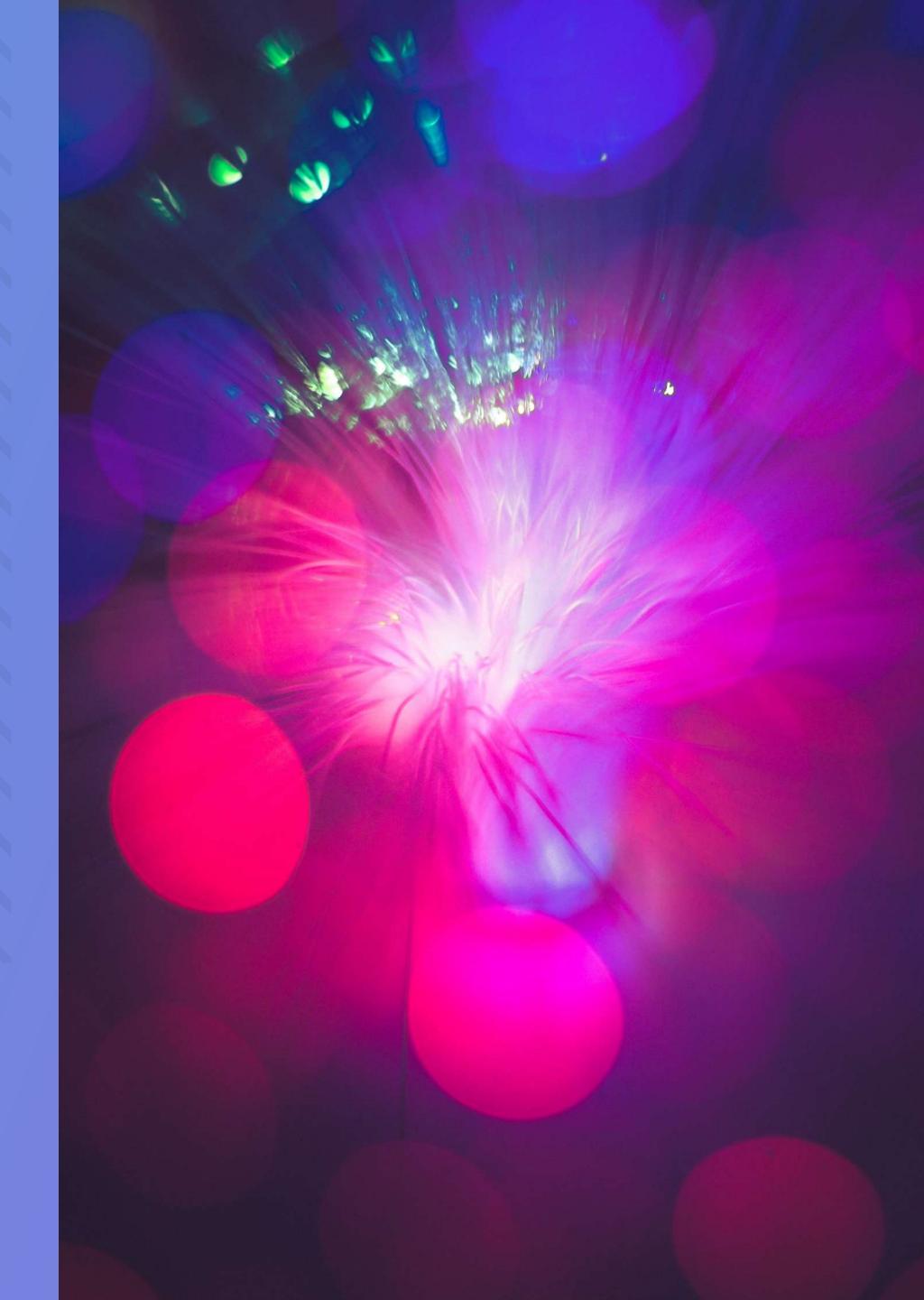


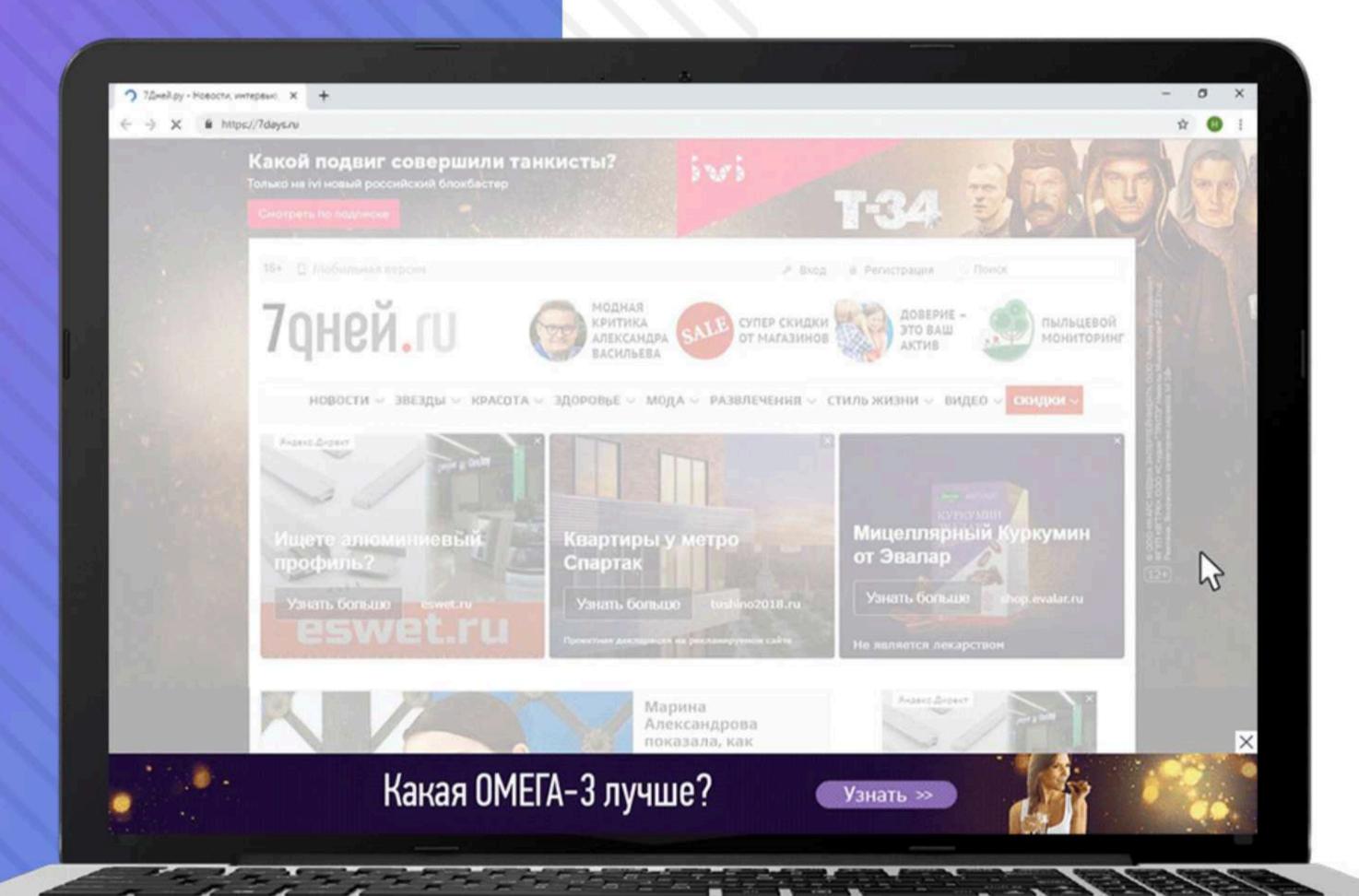
Сегодня в час когда правит прозрачность и верификация —

MediaToday разрабатывает новейшие технологии, которые соответствуют всем современным стандартам



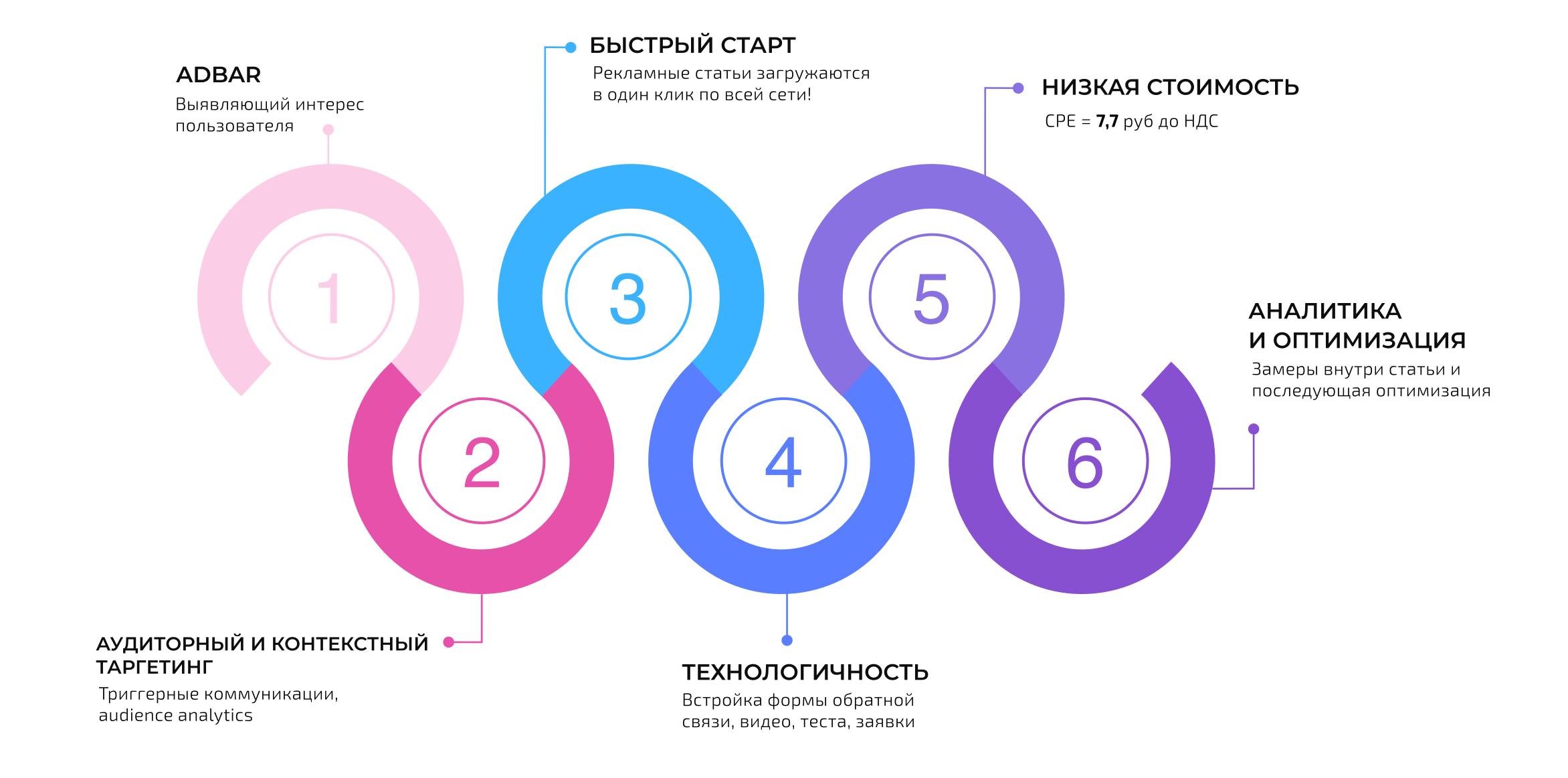








ADTEXT



И если бы что-то пошло не так





на помощь приходит...



Оптимизация AdText

• • •



- Контент
- Настройки
- Таргетинги

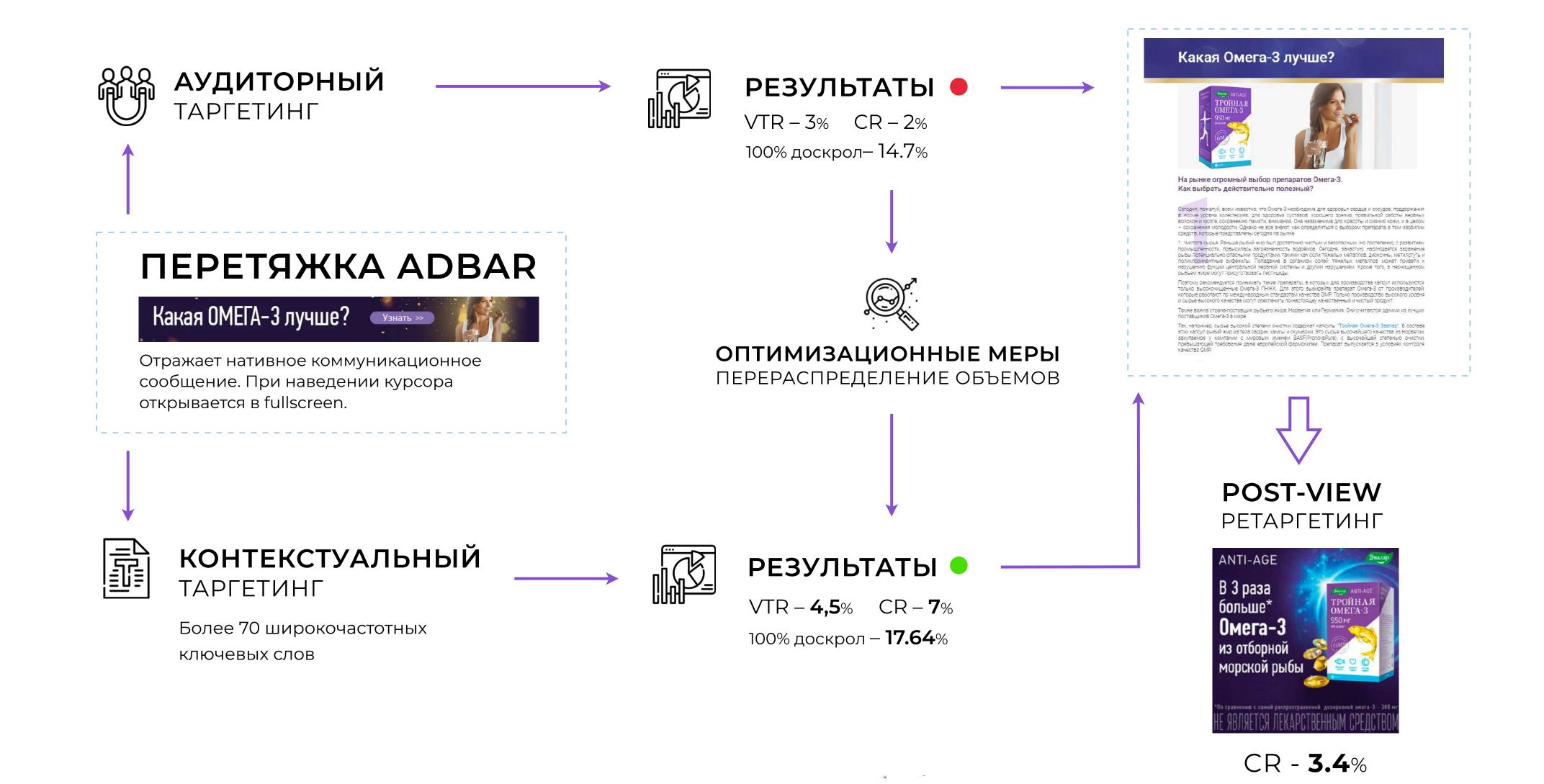


НА ОСНОВЕ АНАЛИЗА ПАРАМЕТРОВ:

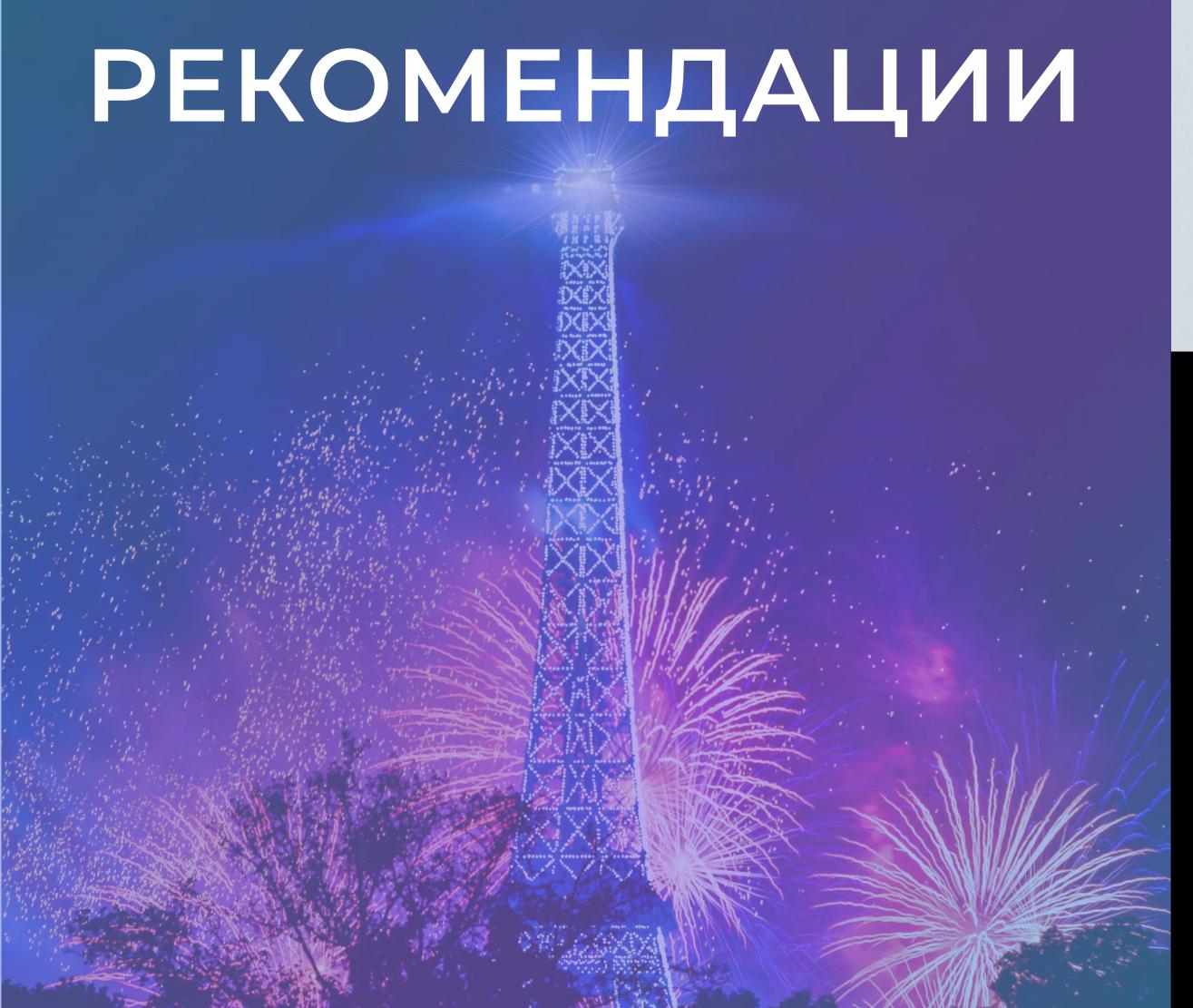
- Время проведенное на странице AdText
- Показатель отказов
- Скроллы
- Выполнение целевых действий

 Нажатие на кнопки, досмотры видео ролика, переходы на сайт и пр

ПРОЦЕСС РЕКЛАМНОГО ПРОДВИЖЕНИЯ

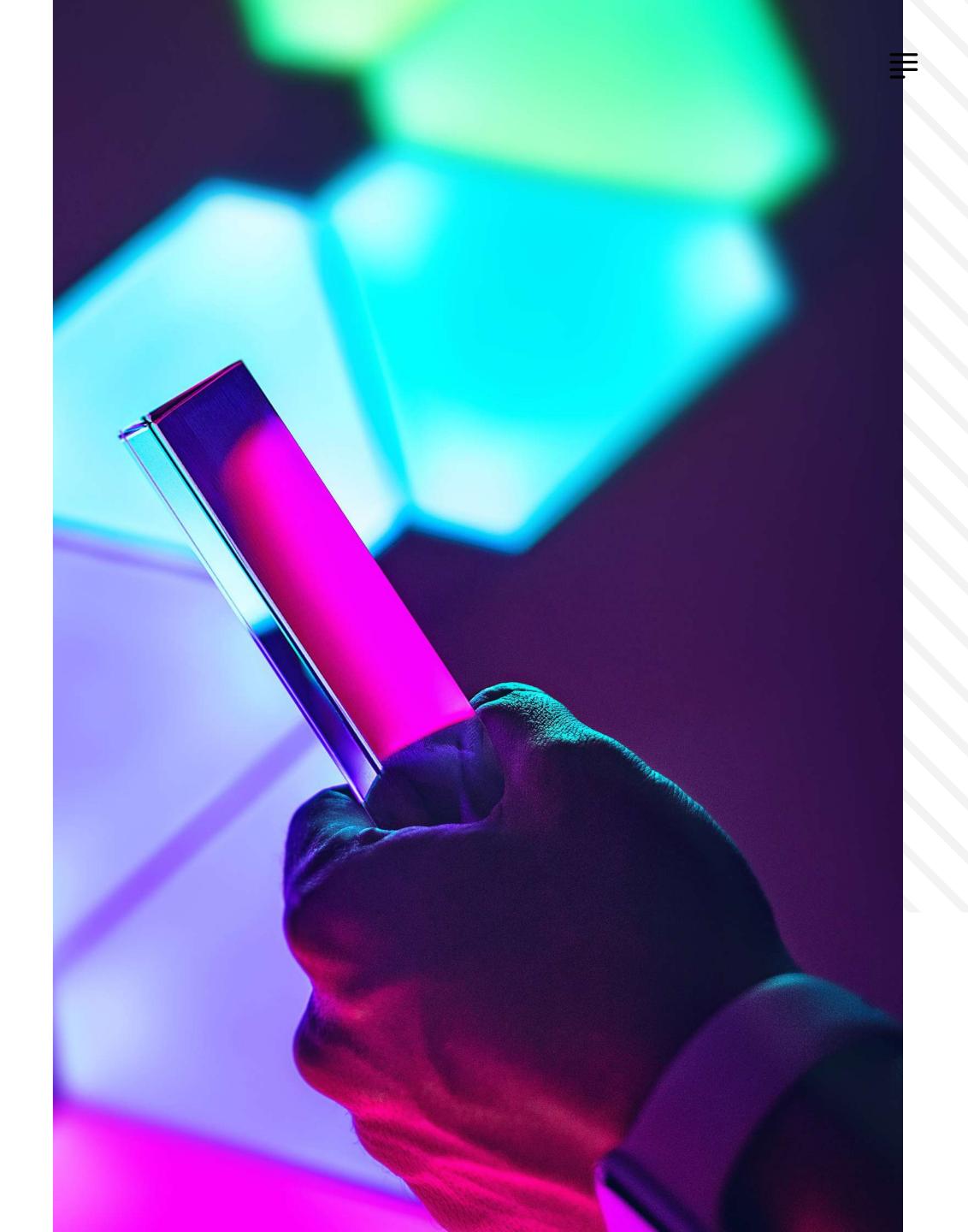


80 10





- **О1** Лучшие результаты показал таргетинг по ключевым словам
- **02** Чем короче текстовый контент, тем лучше результаты
- **03** Желательно проведение сплит-тестирования текстов разных статей и заголовков в тизере
- О4 Пользователь получает контент там, где ему удобно,
 "здесь и сейчас" без дополнительного перехода на внешние сайты



Хотите так же?

mediatoday



+7 (499) 959-13-73



partner@mediatoday.ru